

Impactos de medidas “antidumping” adotadas pelos EUA sobre o setor siderúrgico de Minas Gerais e o restante do Brasil

Vinicius de Azevedo Couto Firme
Professor ECO/FE/UFJF

Claudio R. F. Vasconcelos
Professor do Mestrado em Economia Aplicada CMEA/FE/UFJF

Palavras-chave

antidumping, fluxo de comércio, setor siderúrgico, insumo-produto.

Classificação JEL F10, F13.

Key words

antidumping, trade flow, steel industry, input-output

JEL Classification F10, F13.

Resumo

Analisar o impacto de medidas *antidumping* aplicadas pelos Estados Unidos sobre exportações do setor siderúrgico de Minas Gerais, para o período entre 1999 e 2002, foi o objetivo deste trabalho. Os resultados mostraram que tal medida teve efeitos estatisticamente significativos sobre a redução no fluxo de comércio. Na análise da integração dos resultados econométricos com a abordagem de matrizes inter-regionais de insumo-produto, foi possível concluir que o setor mais afetado, no que se refere à produção, seria a siderurgia mineira, em que o impacto representou mais de 75% do total, no período em análise. Com relação ao emprego, o impacto sobre a siderurgia de Minas Gerais corresponde, em média, a mais de 50% do total de vagas que seriam criadas, caso nenhuma medida anti-dumping tivesse sido adotada; e a siderurgia do restante do país seria responsável por mais de 16% dos postos de trabalho criados no período.

Abstract

The aim of this paper was to analyze the effect of the United States antidumping policy over exports by the steelmaking industry of Minas Gerais between 1999 and 2002. The results showed antidumping to be an instrument which had a significant effect on the decrease in trade flows. After the analyses of the integration between econometrics results and the inter-regional input-product matrices, it was possible to conclude that the most affected sector was steelmaking, with 75% of the total product effects in the period. With regards to employment, the average impact on the Minas Gerais steelmaking industry was more than 50% of the total new job opportunities, if neither antidumping measure had been adopted; and the steelmaking industry of the other regions of the country would be responsible for more than 16% of job opportunities created in the period.

1_ Introdução

A partir da década de 1970, o mecanismo *antidumping*¹ se tornou um importante instrumento de proteção comercial em razão das reduções tarifárias nas diversas rodadas do Acordo Geral de Tarifas e Comércio/Organização Mundial de Comércio (GATT/OMC). Segundo Vasconcelos e Vasconcelos (2005), esse crescimento ocorreu tanto nos países usuáries tradicionais como nos Estados Unidos, no Canadá, na Austrália, na Nova Zelândia e nos países da Comunidade Europeia quanto nos países sem tradição no uso de tais medidas como México, Brasil, Argentina e África do Sul.²

Tal expansão tem levado os estudiosos do comércio internacional a mudar o foco de análise de instrumentos

convencionais de política de proteção comercial para a análise dos efeitos de medidas *antidumping* (Staiger; Wolak, 1994; Prusa, 1996, 1999; Koning; Vandebussche; Springael, 1999; Zanardi, 2004).

Miranda (2003) argumenta que o grande volume de investigações *antidumping* registrado nos anos 80 e 90 foi um retrocesso no processo de liberalização comercial. Embora esse número de investigações ainda não atinja parcela significativa do volume comercializado internacionalmente, tais procedimentos geram incerteza e efeitos negativos sobre o comércio internacional.

Com relação à economia brasileira, observa-se que as medidas *antidumping*³ correspondem a mais de 70% do total de investigações abertas contra

¹ A prática de discriminação internacional de preços, através da fixação de preços de exportações abaixo dos preços dos produtos similares destinados ao mercado interno pela firma exportadora, é comumente definida como *dumping*. Assim, com o intuito de reduzir ou eliminar o prejuízo causado às indústrias domésticas do país importador, a medida *antidumping* seria

o mecanismo de correção de condutas que distorçam o comércio internacional ao serem impostas tarifas adicionais sobre as importações advindas de firmas que estariam praticando o *dumping*. Para obter uma taxonomia de *dumping*, ver Willig (1998).

² Araújo Jr. *et al.* (2001, p.7), ao analisar os países da Área de Livre Comércio das Américas - ALCA, também verificaram uma

elevação na utilização deste tipo de medida. Além disso, os autores revelaram que muitas vezes as medidas *antidumping* são utilizadas como ferramentas de proteção, onde o verdadeiro propósito é desviar o foco da falta de competitividade interna para o comércio desleal externo. Nas palavras dos autores: “Developed countries, and a growing number of developing ones, have increasingly relied on antidumping laws

to provide import relief to particular economic sectors. Part of the (political) appeal of antidumping lies in the way it shifts the focus of attention from the shortcomings of the domestic industry to the ‘unfair’ trade practices of foreign firms.”

³ Considerando todas as ferramentas de defesa comercial: medidas *antidumping*, compensatórias e salvaguardas.

as exportações brasileiras no período de 1989 a 2006. Especificamente, para o caso de produtos laminados a quente da siderurgia nacional, constata-se que a aplicação de direitos *antidumping* e medidas de salvaguarda utilizadas pelo governo dos EUA resultaram em tarifas proibitivas às exportações no ano de 2000. Para evitar a imposição desses direitos, foram assinados acordos de quotas e preços mínimos, os quais, porém, não conduziram a melhoras no cenário de exportação desses produtos. O acordo de preços foi encerrado em fevereiro de 2002, e o acordo de quotas, em setembro de 2004 (Patriota, 2007).

Nesse sentido, segundo Blonigen e Prusa (2001, p. 3), o mecanismo *antidumping* “é simplesmente uma moderna forma de protecionismo”. Conforme os modelos teóricos de comércio, a imposição de tarifas aos produtos importados acarretaria em redução da demanda de importações com aumento da produção e preços do produto em questão no país importador.⁴ Portanto, um resultado econômico esperado da prática *antidumping* seria justamente a redução do volume de importações.

Assim, a aplicação de medidas *antidumping* por parte dos EUA, no ano de 2000, contra os produtos de aço laminados a quente exportados pelo Bra-

sil e consequentemente de Minas, pode ter gerado impacto negativo sobre a produção e emprego, tanto no próprio setor quanto nos demais setores produtivos do Estado e do país. Pois, além de o setor siderúrgico, em média, ter sido responsável por aproximadamente 8% do total exportado pelo país e quase 25% do total exportado pelo Estado de Minas Gerais, no acumulado entre 1994 e 2006 (Brasil/MDIC/ALICEweb, 2008), segundo Firme (2009), o setor siderúrgico de Minas Gerais apresentaria elevado índice de ligações para trás. Em outras palavras, quando a siderurgia mineira cresce, ela impulsiona a produção dos demais setores do Estado, uma vez que passa a demandar mais desses. Já a siderurgia do restante do Brasil mostrou características de setor-chave no período de 1996 a 2003.

Nesse contexto, objetiva-se analisar os possíveis efeitos das principais medidas *antidumping* (AD) adotadas pelos EUA sobre as exportações do Estado de Minas Gerais referentes ao setor siderúrgico, no período de 1999 a 2002. Especificamente, o objetivo é quantificar os impactos dessas medidas restritivas sobre as exportações da economia mineira, em termos de produção e emprego no setor siderúrgico e demais setores⁵ de Minas Gerais e no restante do Brasil. Para tanto, será utilizada a matriz inter-regional

⁴ Neste caso, a alteração do preço interno seria tanto maior quanto menor a participação do país importador no mercado internacional do produto em questão. Sob a hipótese de país pequeno, a imposição de tarifa a importação seria totalmente refletida nos preços internos.

⁵ Desagregados em 13 setores para cada região.

de insumo-produto⁶ com dados referentes a esse período.

Cabe ressaltar o caráter inovador deste trabalho dado que, até o momento, não foi encontrada na literatura consultada outra pesquisa que tentasse verificar o impacto de medidas restritivas ao comércio exterior via integração de modelo econométrico com análise de insumo-produto. Além disso, a importância da abordagem de insumo-produto está no fato de ela captar os efeitos diretos e indiretos da variação de demanda final de cada setor.

O restante do artigo está estruturado da seguinte forma: a seção 2 expõe a evolução da aplicação do mecanismo *antidumping* contra as exportações brasileiras. Na seção 3, foram analisados trabalhos empíricos de mensuração de medidas restritivas sobre o fluxo de comércio. Na seção 4, foi realizada uma breve referência às vantagens e limitações da integração do modelo econométrico com as matrizes de insumo-produto. Em seguida, desenvolveu-se o método de mensuração de impactos sobre as exportações do setor siderúrgico e como esses afetam o produto e o emprego setorial. No final dessa seção, encontra-se a base de dados utilizada. Na seção 5, consta a análise dos resultados obtidos. Por fim, na seção 6, está a conclusão do trabalho.

2_ Produtos siderúrgicos brasileiros alvos de medidas “antidumping” adotadas pelos EUA

Com relação às medidas de proteção adotadas contra as exportações do setor siderúrgico brasileiro, entre 1989 e 2006, constata-se que existem 25 medidas aplicadas ou em andamento contra a siderurgia nacional, sendo essas divididas entre cinco países: EUA, com 16 medidas (12 *antidumping* e quatro de subsídios); Argentina e México, com três medidas de *antidumping* cada um; Canadá e Turquia, com respectivamente duas e uma medidas *antidumping* (Brasil/MDIC/Decom, 2008).

Para o total exportado pela siderurgia, brasileira e mineira, entre 1994 e 2006, observa-se que, entre os países que adotaram medidas de proteção contra o setor siderúrgico, destacam-se os EUA, como destino de, aproximadamente, 29% e 24% de todo o montante exportado pelo país e por Minas Gerais, respectivamente, nesse período. Seguido pela Argentina, com 7% pelo Brasil e 6% por Minas Gerais; México, com 4% e 3%, na mesma ordem; Canadá com 3% por ambos; e Turquia com apenas 1% pelo Brasil e nenhum por Minas Gerais. Em vista disso, conclui-se que os Estados Unidos são o país que mais recebe produtos siderúrgicos provenientes

⁶ Para mais detalhes, consultar o tópico referente à base de dados.

Tabela 1_Exportação acumulada de produtos siderúrgicos brasileiros e mineiros, entre 1996 e 2006, discriminação por capítulos do sistema harmonizado (valores em US\$ milhões FOB)

	Brasil	Minas Gerais	Participação de Minas Gerais nas exportações do Brasil (%)
Exportações totais	18.085	6.299	35
Capítulo 72	16.214	6.027	37
Participação 72 (%)	90	96	-
Capítulo 73	1.871	272	15
Participação 73 (%)	10	4	-

Fonte: Elaboração própria com base no Brasil/MDIC/ALICEweb (2008).

do Brasil (de Minas Gerais) e ao mesmo tempo o que mais os penaliza (Brasil/MDIC/Decom, 2008).

Portanto, utilizando o princípio da parcimônia e considerando a boa representatividade apresentada pelos EUA, optou-se por trabalhar apenas com as medidas *antidumping* requeridas por esse país em detrimento dos demais. Neste estudo, o enfoque foi apenas sobre os impactos diretos gerados por medidas *antidumping*, adotadas pelos Estados Unidos sobre as exportações de Minas Gerais, provenientes do setor siderúrgico, quando esse é citado, desconsiderando a possibilidade de desvio de comércio quando ele não é mencionado.⁷

Pode-se notar, de acordo com a Tabela 1, que as exportações da siderurgia de Minas Gerais para os EUA, acumu-

ladadas entre 1996 e 2006, representaram aproximadamente 35% do montante total do país para esse setor. Grande parte desse total é proveniente do capítulo 72 (ferro fundido, ferro e aço) do sistema harmonizado, que representa 90% do total exportado pelo setor siderúrgico brasileiro e 96% do total exportado por Minas Gerais. O capítulo 73 (obras de ferro fundido, ferro e aço) representa 10% do total no Brasil e 4% em Minas Gerais.

Apesar de o setor siderúrgico brasileiro ser um dos mais afetados por medidas *antidumping*, nem todos os produtos derivados do aço produzidos no Brasil são alvo de tais medidas. No relatório do Decom, disponível em Brasil/MDIC/Decom (2008), pode-se perceber que apenas dez cestas de produtos foram alvo de medidas *antidumping*. Conside-

⁷ Mais detalhes sobre desvio de comércio, em Staiger e Wolak (1994).

rando o total exportado pela siderurgia nacional para os EUA, entre 1996 e 2006, pode-se concluir que os produtos siderúrgicos nacionais alvo de medidas *antidumping* adotadas pelos EUA não chegam a representar 8% do total exportado pelo Brasil para este país (Brasil/MDIC/ALICEweb, 2008).

Analisando pela ótica de Minas Gerais, também não se nota grande diferença. O total de produtos exportados que foram alvo de medidas adotadas pelos EUA corresponde a pouco mais de 11% do montante que o referido Estado exportou para este país. A magnitude desses valores percentuais, porém, não deve afetar o escopo deste trabalho, visto que o objetivo central consiste em verificar se as medidas *antidumping* podem, de fato, alterar o fluxo comercial. Em se confirmando tal hipótese, buscou-se verificar como isso afetaria a produção e o emprego dos demais setores em MG e no restante do Brasil. Logo, mesmo que o impacto da medida seja relativamente pequeno, pode-se fazer inferência sobre o que poderá ocorrer caso mais medidas sejam adotadas sobre as exportações desse setor.

Observando a Tabela 2, pode-se perceber que os produtos de aço laminados a quente representam a maioria do que foi exportado pelo Brasil com des-

tino ao EUA. Considerando que as exportações dessa cesta de produtos correspondem a pouco mais de US\$ 1 bilhão e 48 milhões, e o total de produtos alvo é de, aproximadamente, US\$ 1,364 bilhão, pode-se constatar que os laminados a quente correspondem a quase 77% do montante exportado.

Além de ter significativa representatividade entre os demais produtos, os laminados a quente estão dentro da pauta de exportação de Minas Gerais, sendo essa unidade da Federação responsável por aproximadamente 46% do total exportado desse produto para os EUA (Tabela 2).

Desta forma, essa cesta de mercadorias foi incorporada no presente trabalho para analisar os efeitos das medidas *antidumping* adotadas pelos EUA sobre as exportações do Estado de Minas Gerais que têm como destino aquele país.⁸ Para tanto, torna-se indispensável a análise de outros trabalhos empíricos com objetivos semelhantes aos propostos aqui, que possam auxiliar na confecção de um método de mensuração consistente e confiável, que é feito na seção seguinte.

3_ Principais resultados de trabalhos empíricos

Em dois trabalhos de Prusa (1996 e 1999), foram feitas estimativas visando captar

⁸ A abertura de processo *antidumping* pelos EUA, sobre produtos de aço laminados a quente (PALQ) exportados pelo Brasil, ocorreu em 22/10/1998. Em 19/2/1999, foi adotada uma medida provisória inibindo as exportações nacionais desse produto. Cabe ressaltar que, nas mesmas datas, foi aberto um processo antissubsídio (22/10/1998) e adotada uma medida provisória sobre os PALQs provenientes do Brasil (19/2/1999). Logo, como será visto adiante, o modelo econométrico proposto vai captar o efeito dessas duas medidas. Mais detalhes sobre as medidas adotadas, em Brasil/MDIC/Decom (2008).

Tabela 2_Exportações brasileiras e participação mineira de produtos siderúrgicos alvo de medidas “antidumping” adotadas pelos EUA, para este país, entre 1996 e 2006 (valores em US\$ milhões FOB)

Produto	Brasil	Participação de Minas Gerais nas exportações de produtos alvo (%)
	Capítulo 72	
Fio máquina aço inoxidável	0.01	29
Barras de aço inoxidável	17.19	0
Produtos de aço laminados a quente	1048.50	46
Fio máquina carbono e de certas ligas de aço	1.35	0
TOTAL	1067.05	45
	Capítulo 73	
Tubos p/ condução de fluídos de ligas de aço e carbono, sem costura, seção circular e diâmetro reduzido	24.71	91
Chapas grossas de aço alto carbono	4.06	5
Certos cabos de aço para concreto armado	87.31	60
Tubos ou conexões sem liga, de solda circular	30.80	93
Peças fundidas para construção	48.24	87
Conexões para tubos de solda de extremidade de ferro fundido	102.20	96
TOTAL	297.33	82
Total siderurgia (72 +73)	1364.37	53

Fonte: Elaboração própria com base em Brasil/MDIC/Decom (2008) e Brasil/MDIC/ALICEweb (2008).

os efeitos sobre os fluxos comerciais da economia norte-americana advindos de ações *antidumping* abertas pelo governo deste país. Prusa (1999) verificou a evolução das importações dos produtos citados quando a investigação é encerrada com a aplicação de algum tipo de medida; quando ela é simplesmente retirada pela firma peticionária; e quando a investigação é encerrada sem aplicação de medidas. A amostra reúne os casos abertos pelo governo norte-americano entre 1980 e 1994. Em resumo, as estimativas de Prusa (1999) mostram que há queda nas importações mesmo quando não são aplicadas medidas ou quando a petição é retirada, e que, tal como o estudo anterior já havia indicado, o desvio de comércio permanece significativo.

Por sua vez, Taylor (2004) analisa se há indícios de colusão na investigação de dumping para a economia dos EUA para os processos iniciados de 1990 a 1997, que terminaram com a retirada das petições sem um acordo. A principal hipótese testada foi a de que o término de uma petição de investigação de dumping conduz a um aumento do preço e/ou diminuição na quantidade das importações objeto de inquérito. Por meio de um sistema de equações simultâneas de oferta e demanda por importações, via método de Mínimos Quadrados em Três

Estágios (MQ3E),⁹ o autor utiliza em sua análise uma versão mais refinada do trabalho realizado por Prusa (1996) e semelhante a Prusa (1999).

Essa técnica de estimação corrige a correlação existente nos termos de erro e ajuda a atenuar um possível viés de variáveis omitidas. Variáveis binárias mensais foram incluídas em todas as equações para captar os impactos sazonais. Os resultados desse trabalho, para os casos que foram retirados sem acordo, indicam que acordos colusivos não são comuns, pelo menos não na década de 1990. Na maioria dos casos, ocorreu aumento ou não ocorreu nenhuma mudança no valor do comércio. Somente em dois dos 16 casos, os preços aumentaram ou as quantidades diminuíram. Além disso, como ressalta o autor, uma diminuição na quantidade de comércio ou uma elevação nos preços são condições necessárias, mas não suficientes para que seja consolidada a prática de conluio.

Com relação à economia brasileira, os resultados encontrados por Miranda (2003) diferem dos de Prusa (1999). Miranda (op. cit.) estimou um modelo econométrico para verificar o impacto das medidas *antidumping* (AD), abertas pelos EUA, sobre o fluxo comercial. No entanto, seu trabalho (diferentemente do de Prusa (1999)) foi basea-

⁹ Para exemplos de outros sistemas simultâneos de oferta e demanda de sistemas de comércio internacional, ver Goldstein e Khan (1978).

do na hipótese de país pequeno¹⁰ para a estimação dos efeitos das investigações AD sobre as importações dos países citados e não citados nos processos de investigação. Consideraram-se apenas os casos em que foram aplicados direitos *antidumping* definitivos e aqueles encerrados sem aplicação de medidas AD definitivas. O objetivo final era quantificar o efeito líquido sobre as exportações brasileiras para os EUA, no período analisado. Os efeitos fixos associados aos setores aos quais pertencem os produtos citados foram captados também por meio de variáveis binárias, para cada uma das seções do SH que tiveram produtos alvo de investigação.

Os resultados revelaram efeitos negativos sobre as exportações dos países citados, mesmo quando as investigações foram encerradas sem a aplicação de

medidas AD. Esse impacto se inicia ainda durante o ano de abertura e é verificado até três anos depois. Tais resultados, porém, não apontam para ocorrência de desvio de comércio, diferentemente do esperado. As estimativas do impacto das medidas AD sobre as exportações brasileiras envolvidas nesses processos indicaram perda em torno de US\$ 268 milhões, entre 1992 e 1998. Por fim, o autor afirma que as mudanças nas correntes de comércio podem ocorrer antes da aplicação do direito *antidumping*.

Este último resultado de Miranda (2003) estaria em consonância com o de Staiger e Wolak (1994), que, em análise da experiência norte-americana na aplicação do mecanismo *antidumping*, registraram a existência de impactos já durante o período de investigação, bem antes da determinação final a respeito

¹⁰ Segundo Braga e Markwald (1983), a formulação teórica para a especificação do comércio internacional para uma economia de grande porte indica que a oferta e a demanda por exportação não são funções infinitamente elásticas do preço, e sua estimação requer a resolução do problema da

identificação causada pela determinação simultânea de preço e quantidade. Uma simplificação dessa hipótese pode ser a adoção da hipótese da economia pequena, em que o volume de comércio de um país depende apenas de suas condições internas. Zini (1988) argumenta que os estudos econométricos sobre as exportações no Brasil têm

se concentrado na estimação de funções de oferta, com base na hipótese de país pequeno. Essa hipótese pode ser facilmente utilizada para o caso da produção siderúrgica brasileira. Comparando os dados do Instituto Brasileiro de Siderurgia (IBS) com os do *International Iron and Steel Institute (IISI)*, constatou-se que a produção

nacional oscilou sempre próxima de 3% do montante produzido mundialmente, entre 1995 e 2006. Portanto, pode-se admitir que o Brasil, e conseqüentemente o Estado de Minas Gerais, é um tomador de preços no mercado internacional de aço e ferro.

do dano e da prática de dumping. Isso foi denominado pelos autores de “efeito investigação”.¹¹

Costa e Burnquist (2004), baseados em Gardner (1987), verificaram o impacto da variação de tarifas nos preços e quantidades exportadas de açúcar pelo Brasil, que tinham como destino os EUA e a União Europeia. O modelo permitiu analisar os efeitos de reduções *ad valorem*¹² nas tarifas de países importadores relevantes no comércio internacional. Para tanto, utilizaram-se duas equações: uma de oferta de exportações e outra de demanda por importações, levando-se em conta que ambas dependem dos preços dos produtos exportados/importados. Além disso, considerou-se que o preço interno prevalecente em um país *i* qualquer é determinado aplicando-se uma tarifa sobre o preço de oferta de mercado de um país exportador. Logo, os consumidores do país *i* pagam o preço de mercado internacional mais uma taxa tarifária.

Os autores estimaram as funções inversas de oferta e demanda, e a elasticidade-preço de oferta, comum para todos os países demandantes, assim como a elasticidade preço de demanda para o país *i*. Nesse caso, uma redução do nível tarifário do país *i* provoca aumento da quantidade importada por esse país.

Logo, foi estimada uma equação que expressa o efeito de uma variação no nível de tarifa do país *i* sobre o preço de oferta do produto citado considerado para aquele país.

Os resultados obtidos mostraram que a eliminação do equivalente tarifário das principais medidas protecionistas mantidas pelos EUA aumentaria a exportação brasileira de açúcar bruto para esse país em cerca de 18%, considerando as exportações médias que ocorreram para o mercado norte-americano, entre 1996 e 2002. Já no caso da União Europeia, essa eliminação provocaria aumento de 55% sobre as exportações brasileiras, considerando a média do mesmo período.

Vasconcelos e Vasconcelos (2005) verificaram se os arquivamentos das investigações *antidumping* (por parte das empresas petionárias) sobre as importações realizadas pelo Brasil, oriundas da Argentina, do Canadá e dos EUA, visavam manter acordos colusivos com as firmas estrangeiras do setor de produtos químicos. Inicialmente, os autores investigaram a possível mudança de padrão das variáveis quantidade e preço unitário das importações em dois períodos de tempo distintos: pré-abertura do processo e pós-arquivamento da investigação. Posteriormente, incluíram algumas variáveis de

¹¹ Uma vez aberta a investigação, as firmas citadas podem modificar seus preços, a fim de minimizar eventuais penalidades futuras sobre sua conduta atual.

¹² Tarifa determinada sobre o valor declarado das mercadorias importadas, em geral sob a forma de percentagem desse valor.

controle na análise como câmbio, renda interna e preços de produtos substitutos.

Os resultados da primeira etapa indicaram redução estatisticamente significativa na importação do produto proveniente dos países envolvidos na investigação. Entretanto, o preço não apresentou o comportamento esperado para colusão, ou seja, não houve aumento pós-arquivamento da mesma. Na segunda etapa, ao contrário da abordagem inicial, os resultados assinalaram que o pedido de arquivamento do processo de investigação de *dumping* não teve efeitos no fluxo comercial, não sendo possível afirmar que as firmas nacionais utilizaram o instrumento de medida *antidumping* como mecanismo de sustentação de acordo colusivo com as empresas estrangeiras.

Cabe ressaltar que, além dos impactos sobre as correntes de comércio, os estudos sobre *antidumping* abordam extensa lista de temas teóricos e empíricos que incluem colusão, formação de cartéis, economia do bem-estar, integração regional, tarifa ótima, captura, seleção adversa, concorrência imperfeita, custos de transação, economia política da proteção, etc. Esses estudos registram os dados que as medidas *antidumping* podem causar à economia doméstica através de distintos mecanismos, como: o fortaleci-

mento de barreiras à entrada de produtos e o abuso de posição dominante e condutas oportunistas das firmas afetadas pela investigação.

Apesar dessas evidências, são raros os trabalhos que procuram medir o efeito líquido de tais distorções sobre o conjunto da economia, lacuna que resulta de dificuldades metodológicas. A principal delas é que as ações *antidumping* sempre se referem a produtos incluídos em posições tarifárias definidas a oito dígitos do Sistema Harmonizado, e, em geral, são bens consumidos por um grande número de indústrias. Portanto, é necessário aplicar modelos econométricos bem desagregados, capazes de medir com alguma precisão os impactos de variação de preços de produtos específicos sobre o conjunto da economia, e, simultaneamente, delimitar os setores afetados. Além disso, é indispensável coletar informações minuciosas sobre todos os casos vigentes no país numa determinada data (Blonigen; Prusa 2001).

4_ Método

4.1_ Integração do modelo econométrico com as matrizes de insumo-produto

Como se verificou anteriormente, não foram encontrados, na literatura revista

até então, trabalhos que integrassem a abordagem econométrica com a abordagem de insumo-produto (I-P) na análise dos impactos setoriais de medidas *anti-dumping*. Desta forma, a presente seção procura estabelecer alguns entendimentos teóricos acerca da integração dos modelos econométricos com as matrizes de I-P.

Existem várias vantagens decorrentes da integração do modelo econométrico com as matrizes de insumo-produto. De acordo com Rey (1998), há motivações para se integrar um modelo econométrico a um modelo de insumo-produto (denominado de modelo IP), uma vez que ambos os métodos separadamente possuem limitações, tais como o fato de o modelo IP assumir função de produção linear, retornos constantes de escala, função consumo homogênea e preços inflexíveis. Mas, quando tais modelos são integrados, algumas dessas limitações são amenizadas, e, além disso, evita-se a crítica de a demanda final ser determinada *ad hoc*.

Os modelos de IP são essencialmente moldados em equilíbrio geral entre os mercados. Isso ocorre porque o modelo fornece ajustamentos para projeções na demanda, enquanto os preços não influenciam nas respostas. Por outro lado, os modelos econométricos (de agora em diante, denominados “mode-

lo EC”) frequentemente moldam a economia regional em um contexto de desequilíbrio e/ou equilíbrio parcial em que o foco é normalmente a trajetória do ajustamento da economia para choques exógenos. Contudo, apesar dessa diferença, segundo Beaumont (1990), o importante é que ambos os modelos são direcionados para a demanda, quando aplicados para a economia regional.

Algumas das diferenças entre os modelos têm servido de motivação para combinar os modelos EC e IP. Especificamente, a rigidez de preços do modelo IP tem sido o canal de múltipla integração entre os componentes EC e IP. Isto é, no modelo IP, os coeficientes não são afetados pelos preços; já no modelo integrado, poderá haver mudanças nesses. Desse modo, a abordagem integrada representa melhoria com relação aos modelos tradicionais de EC e IP no que diz respeito ao tratamento dos agregados macroeconômicos (Hewings; Jensen, 1986 *apud* Rey, 2000).

Guilhoto (2004) argumenta que os modelos econométricos de insumo-produto visam, por um lado, tirar vantagem do poder de previsão dos modelos econométricos e, por outro, tirar vantagem dos aspectos intersetoriais e inter-regionais encontrados nos modelos de insumo-produto.

Tabela 3 Comparativos das características entre os modelos IP, EC e EC+IP

Características	IP	EC	EC+IP
Dinâmico	não	sim	sim
Desagregado	sim	não	sim
Sensível a preço	não	sim	sim
Análise de impacto	sim	sim	sim
Direcionado para a demanda	sim	sim	sim
Previsão	não	sim	sim
Inferência	não	sim	Indefinido
Multirregional	sim	sim	Indefinido

Fonte: Rey (1999).

Nota: A utilização de modelos EC+IP para inferência e contextos multirregionais deve ser tratada com cuidado. No caso da inferência, as críticas surgem da utilização conjunta de um modelo determinístico, sem nenhum tipo de incerteza associada, como é o caso do IP, com um modelo desenvolvido para lidar com a incerteza, caso do EC. Quanto a análise multirregional, argumenta-se que, embora ambos possam ser utilizados para tal análise, fica difícil definir qual destes modelos capta melhor as ligações inter-regionais (Rey, 1999. p.6).

Por sua vez, Rey (2000) destaca três motivações práticas na utilização dos modelos EC+IP, a saber: (a) aprimoramento no desempenho da previsão, que resulta em melhores inferências sobre as relações interindustriais na região; (b) maior preocupação com erros de medida (podem-se citar, por exemplo, testes de hipóteses e níveis de confiança); e (c) aperfeiçoamento das projeções em termos de alcance e a capacidade de análise da previsão, se comparado com cada modelo separadamente.

Entretanto, uma limitação reconhecida nos modelos de IP na análise de previsão é que a trajetória do tempo pa-

ra estimar as variações através da economia regional não é mutável. Isso ocorre em razão da estática comparativa natural desse modelo. Os modelos econométricos, em contraste, têm na dinâmica sua principal característica de capacidade de analisar projeções. Por outro lado, os modelos EC são muito mais agregados que os modelos IP. No entanto, ao combinar os dois em EC+IP, a dinâmica e a desagregação industrial podem ser desenvolvidas. Na Tabela 3, é apresentado um resumo das principais características dos modelos econométricos (EC) e do insumo-produto (IP) supracitados.

Um grande número de modelos integrados tem sido implementado em economia regional. Portanto, há uma quantidade razoável de métodos que podem ser usada para integrá-los. Segundo Rey (1998), a estratégia de integração é definida pela maneira e extensão com a qual os componentes dos modelos EC e IP serão combinados em um conjunto final. Há três maneiras de integrar o modelo EC+IP: (i) Ligação (*linking*); (ii) Determinação mútua (*embedding*); e (iii) Acoplagem (*coupling*). Na estratégia de ligação, um dos módulos (EC ou IP) é exógeno ao outro, de forma que a interação entre eles é recursiva; nas estratégias de determinação mútua e de acoplagem, os módulos apresentam retroalimentação simultânea entre si, com o mecanismo de retroalimentação podendo ser completo (determinação mútua) ou parcial (acoplamento).

A construção do modelo EC+IP utilizado neste trabalho seguiu a estratégia de integração por ligação. De acordo com Rey (1999), a estratégia de ligação usada para integrar os modelos EC e IP pode ser de duas maneiras. Pode-se empregar a forma IP se ligando a EC, ($IP \Rightarrow EC$), que consiste em utilizar algum componente da matriz IP como variável do modelo EC. A outra forma de integração é aquela em que o módulo

EC se liga ao IP ($EC \Rightarrow IP$). Neste caso, a previsão dos agregados macroeconômicos é especificada como endógena. Isto é, após a especificação e a estimação do modelo EC, utilizam-se esses resultados na composição ou na especificação de algum vetor do modelo IP.

Neste artigo, adotou-se a estratégia em que o módulo EC liga-se ao módulo IP. Desta forma, pode-se mensurar o impacto de choques adversos de medidas *antidumping* sobre as exportações nacionais via modelo econométrico. Com base nesses resultados (empregando o *link* ($EC \rightarrow IP$)), é possível inferir sobre o efeito desses choques nas exportações sobre produção, renda e emprego tanto no setor analisado quanto para a economia como um todo. Tal processo permite que o “choque” dado no módulo IP (especificamente no vetor de demanda final no componente de exportações) seja não aleatório (ou *ad hoc*), uma vez que será utilizado o resultado do modelo EC.

4.2_ O modelo econométrico

Para a análise dos impactos das medidas *antidumping*, inicialmente se buscou identificar uma possível quebra estrutural nas exportações mineiras de aço laminado a quente (PALQ), com destino aos

EUA. Para tanto, empregou-se a seguinte relação log linear:¹³

$$\ln(X) = a(C) + b(DDP) + \varepsilon \quad (1)$$

onde, $\ln(X)$ é o logaritmo natural das exportações de PALQ oriundas de MG com destino aos EUA, no período de janeiro de 1995 a dezembro de 2002; (C) representa uma constante do modelo; (DDP) ¹⁴ é a *dummy* de direito provisório, com valores iguais a 1, de janeiro de 1995 a janeiro de 1999, e iguais a 0, de fevereiro de 1999 a dezembro de 2002; ε é o termo de erro; a e b são os coeficientes das respectivas variáveis. Espera-se que o sinal do coeficiente b seja positivo, confirmando que, no período anterior à medida AD, as exportações oscilavam em níveis superiores.

Uma vez comprovado o efeito da aplicação do direito *antidumping*, deve-se partir para a estimação de modelo de função oferta de exportação incorporando variáveis macroeconômicas, objetivando captar a influência dessas variáveis sobre as exportações de Minas Gerais. Nessa etapa, a formulação da equação do modelo econométrico proposto será dada na forma log-log¹⁵ abaixo:

$$\ln(X) = a_0 + a_1 \ln C + a_2 \ln Y^p + a_3 \ln Y + a_4 \ln Y^* + a_5 D + \mu \quad (2)$$

onde X representa a série histórica mensal de exportações de produtos de aço laminados a quente de Minas Gerais para os EUA; C é a taxa de câmbio real definida como $(E Px/Pd)$, sendo E a taxa de câmbio nominal (R\$ / US\$) mensal entre Brasil e EUA; Px , o preço unitário mensal dos produtos de aço laminados a quente exportados de Minas Gerais para os EUA; e Pd , o preço dos bens domésticos; Y^p é a capacidade instalada da indústria; Y e Y^* são o nível de produção interna e externa, respectivamente; D é a variável *dummy* para o período de abertura da petição, assumindo valores 1 antes desta e 0 após; μ é o termo de choque exógeno. Todas as variáveis têm periodicidade mensal e compreendem o período de janeiro de 1995 a dezembro de 2002.

¹³ Neste caso, em que a variável dependente está em log, a interpretação do coeficiente da *dummy* como mudança percentual segue a abordagem de Halversen e Palmquist (1980), ou seja, antilog na base e menos um.

¹⁴ Utilizou-se também outra *dummy* (DA), sobre esse modelo, para testar a hipótese de “efeito investigação”. Pode ter ocorrido diminuição no fluxo comercial mesmo antes de uma medida ter sido adotada, apenas com

a abertura do processo, ocorrido em 22/10/1998. Essa *dummy* também se mostrou significativa. Logo, pode-se concluir que as exportações diminuíram mesmo antes de alguma medida ser efetivamente adotada. Mais sobre efeito investigação, em Prusa (1996 e 1999).

¹⁵ Para mais especificações sobre estimação de equações de demanda e oferta de exportações, veja: Carvalho e De Negri (2000) e Portugal (1992).

Para estimar a equação (2), referente às exportações do setor siderúrgico do Estado de Minas Gerais para os EUA, entre o período de 1995 a 2002, foi utilizada a abordagem de cointegração via modelos autorregressivos de defasagem distribuída – ARDL –, como proposto por Pesaran *et al.* (2001). Essa abordagem é similar ao modelo de correção de erros padrão, com a diferença de que se emprega uma combinação linear das variáveis em nível defasadas em um período, em vez de utilizar a inclusão do termo de erro defasado de uma equação de cointegração.¹⁶ Desta forma, o modelo ARDL difere de um modelo de vetores autorregressivos – VAR –, padrão que inclui as variáveis na forma defasada. Assim, formalmente a especificação do modelo fica:

$$\begin{aligned} \Delta \ln X = & \alpha_0 + \sum_{i=1}^n b_i \Delta \ln X_{t-i} + \\ & + \sum_{i=0}^n c_i \Delta \ln C_{t-i} + \\ & + \sum_{i=1}^n d_i \Delta \ln Y_{t-1}^P + \\ & + \sum_{i=0}^n e_i \Delta \ln Y_{t-i} + \\ & + \sum_{i=0}^n f_i \Delta \ln Y_{t-1}^* + \\ & + \delta_1 \ln X_{t-1} + \delta_2 \ln C_{t-1} + \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} & + \delta_3 \ln Y_{t-1}^P + \delta_4 \ln Y_{t-1} + \\ & + \delta_5 \ln Y_{t-1}^* + D_t + \mu_t \end{aligned} \quad (3)$$

onde X são as exportações de produtos de aço laminados a quente de Minas Gerais para os EUA; C é a taxa de câmbio real; Y^P , a capacidade instalada da indústria; Y é o nível de produção interna; Y^* é o nível de produção externa; D é a variável *dummy* para o período de abertura da petição, assumindo valores 1 antes desse e 0 após; μ é o termo de choque aleatório.

A abordagem do “teste de fronteira para cointegração” de Pesaran *et al.* (2001) apresenta a característica de não ser necessária a verificação da ordem de integração das variáveis, ou seja, se elas são estacionárias em nível, $I(0)$, ou estacionárias na primeira diferença, $I(1)$. Portanto, o modelo prescinde da análise de estacionariedade para a análise da cointegração das séries.

O procedimento adotado envolve dois estágios. Primeiramente, mediante um teste de adição de variáveis, foi verificada a existência de relação de longo prazo entre as variáveis defasadas da equação 3. Nesse caso, a hipótese nula é de não existência de cointegração, isto é, $H_0: \delta_1 = \delta_2 = \delta_3 = \delta_4 = \delta_5 = 0$, contra a hipótese alternativa $H_1: \delta_1 \neq \delta_2 \neq \delta_3 \neq \delta_4 \neq$

¹⁶ Isto é, o termo μ_{t-1} estimado na equação 2.

$\neq \delta 5 \neq 0$. Pesaran (*op. cit.*) mostra que isso pode ser feito por meio de um teste F. Como, porém, a estatística F calculada não apresenta a distribuição padrão, novos valores críticos são tabulados e apresentados por Pesaran *et al.* (2001). Dois conjuntos ou bandas de valores críticos são apresentados pelos autores, e um deles assume que todas as variáveis do modelo ARDL são I(0), e o outro, que todas são I(1). Se a estatística F calculada for maior que o valor crítico da banda superior (valores críticos para variáveis I(1)), rejeita-se a hipótese nula (ou seja, as variáveis cointegram). Caso o valor calculado seja menor que o valor crítico da banda inferior, a hipótese nula não pode ser rejeitada, não evidenciando cointegração.

Por fim, se o valor da estatística F calculado estiver dentro do intervalo estabelecido pelas bandas,¹⁷ o resultado é inconclusivo. Neste caso específico, a utilização posterior de um Modelo de Correção de Erros possibilitaria evidenciar a existência ou não da relação de longo prazo entre as variáveis (cointegração), como salienta Banerjee *et al.* (1998).

Confirmada a relação de longo prazo entre as variáveis, o segundo passo da análise foi estimar um modelo de correção de erros – ECM –, com base no modelo de ARDL, para estabelecer a dinâmica de curto prazo entre as variáveis.

4.3_ Impactos das exportações do setor siderúrgico de Minas Gerais sobre a produção e o emprego na matriz I-P

A fim de verificar os impactos de variações nas exportações do setor siderúrgico (obtidas no módulo econométrico) sobre o produto e emprego, fez-se necessária a desagregação da demanda final (componente Y) da matriz de IP. Em outras palavras, foi preciso explicitar as exportações para que fosse possível implementar o choque nesse componente e, então, calcular os impactos sobre a economia. Assim,

$$X = B [C + I + G + E] \quad (4)$$

onde: X é o vetor de valor bruto da produção setorial; B é a matriz de Leontief; C representa o vetor de consumo setorial das famílias; I , o vetor de investimento setorial; G , o vetor dos gastos setoriais do governo; E o vetor de exportações setoriais. A partir da equação (4), implementou-se o seguinte exercício de simulação:

$$\begin{aligned} \Delta X &= B(\Delta Y) \\ \Delta Y &= C + I + G + \Delta E \end{aligned} \quad (5)$$

Portanto, a variação da demanda final (Y), será dada pelas mudanças ocorridas nas exportações (vetor E),¹⁸ mantendo-se os demais termos constantes. No entanto, como o intuito deste trabalho é analisar o efeito de variações na demanda final, decorrentes de mudanças

¹⁷ Isto é, se o valor calculado da estatística F for maior que o valor crítico da banda inferior e menor que o valor da banda superior.

¹⁸ Cabe ressaltar que a variação no vetor de exportações é proveniente do modelo econométrico e incorpora choques apenas na célula referente ao setor siderúrgico de Minas Gerais. Esse choque gera impactos indiretos sobre os demais setores do Estado e do restante do país.

nas exportações, sobre o produto e o emprego dos setores de Minas Gerais e no restante do Brasil, foi desenvolvido um método para captar cada um desses efeitos. O impacto sobre a produção foi medido da seguinte forma:¹⁹

$$\Delta X = (I - A)^{-1} * \Delta E \quad (6)$$

onde ΔE é o vetor de exportações setoriais (variação anual oriunda do modelo econométrico); ΔX representa o impacto das exportações na produção; $(I - A)^{-1}$ constitui a matriz inversa de Leontief.

Com relação ao impacto sobre o emprego, decorrente de variações no vetor de exportações, o cálculo seguiu os seguintes passos:

- a) Construção de vetores de coeficientes diretos de emprego, para os anos de 1999, 2000, 2001 e 2002, como segue:

$$e_{j;z} = \frac{PO_{j;z}}{X_{j;z}} \quad (7)$$

O vetor em (7) é a razão entre o pessoal ocupado, PO , no ano z para cada setor j , e o valor bruto da produção, ou demanda total X de cada um dos setores no respectivo ano.

- b) Estimação do vetor de pessoal ocupado, por setor para os anos de 1999 a 2002. Estes vetores (e_j) serão multiplicados pelo valor

da demanda total, estimada pelo modelo econométrico (que adota a hipótese de que nenhuma medida *antidumping* foi utilizada contra a siderurgia de Minas Gerais). Ou seja:

$$PO \text{ (Estimado)}_{j;z} = X \text{ (Estimado)}_{j;z} * e_{j;z} \quad (8)$$

Em que o PO (estimado) é o número de empregados no setor j , referente ao ano z , considerando o vetor real de coeficientes diretos de emprego, $e_{j;z}$, caso as exportações da siderurgia não tivessem sido oneradas com medidas restritivas. Isto é, caso a demanda total, X , para cada setor, obtida no modelo econométrico, seja incorporada no modelo.

Como mencionado, a construção do modelo EC+IP utilizada neste trabalho seguiu a estratégia de integração por ligação, na qual o módulo EC se liga ao módulo IP e não há *feedback*. Desta forma, a variação percentual obtida no modelo econométrico foi incorporada no total exportado pelo setor siderúrgico do Estado de Minas Gerais e inserida no setor siderúrgico da matriz intersetorial (MG x Restante do Brasil) de I-P nos anos de 1999, 2000, 2001 e 2002. Tais resultados possibilitarão a análise dos impactos intersetoriais gerados para Minas Gerais e o restante do Brasil, no que se refere ao produto e ao emprego (Figura 1).

¹⁹ A mensuração dos impactos no produto podem ser obtidas em Miller e Blair (2009), Isard *et al.* (1998) ou Perobelli *et al.* (2006).

4.4_ Atualização das matrizes – metodologia RAS

Miller e Blair (2009) desenvolveram um método de atualização dos dados de matrizes passadas que consiste primeiro em definir os consumos intermediários, pela ótica das compras e das vendas, para, em seguida, implementar o ajuste bi-proporcional, RAS,²⁰ na construção das transações econômicas intersetoriais e intrasetoriais. Deste modo, é necessário que se conheça os vetores de demanda total e de consumo intermediário (pela ótica das vendas e das compras) na estimativa dos coeficientes técnicos atualizados (para Minas Gerais e Restante do Brasil, no caso deste trabalho).

Neste método, são necessários os vetores representantes do total de vendas interindustriais de cada um dos setores da matriz, $U(1)$, e das compras interindustriais dos mesmos setores da matriz, $V(1)$, além do o vetor de produção total, $X(1)$ e os coeficientes técnicos da matriz de insumo-produto base,²¹ $A(0)$. Os termos (1) e (0) representam valores para o ano alvo e ano-base, respectivamente.

O primeiro passo foi testar se $A(0) = A(1)$, ou seja, se os coeficientes técnicos seriam estáveis. Assim, se a soma de cada uma das linhas e colunas da matriz $[A(0)X(1)]$, que resultarão em vetores denominados U^0 e V^0 , for igual a $U(1)$

e $V(1)$, respectivamente, o ajuste estará terminado. Portanto, os coeficientes da matriz base, $A(0)$, em conjunto com o novo produto do ano alvo $X(1)$, gera a própria matriz interindustrial.

Todavia, geralmente $V^0 \neq V(1)$ e $U^0 \neq U(1)$. Assim, o segundo passo foi contornar tal problema do vetor U , criando outro vetor de ajuste, na forma: $U(1)/U^0$, representado por R^1 . Os elementos da matriz $A(0)$ são multiplicados por esse vetor diagonalizado, na forma matricial $A^1 = \hat{R}^1 A(0)$, formando um novo conjunto de coeficientes técnicos os quais, se multiplicados por $X(1)$, são ajustados para atingir os valores de $U(1)$.

O mesmo procedimento foi realizado nas colunas (vetor V). Neste caso, utilizou-se o vetor $V(1)/V^0$, representado por S^1 , para corrigir as diferenças entre $V(1)$ e V^1 . Assim, o resultado desse procedimento é dado por:

$$A^2 = \hat{R}^1 A(0) \hat{S}^1 \quad (9)$$

onde “A” representa a matriz de coeficientes técnicos \hat{R} é uma matriz diagonal que modifica as linhas da matriz $A(0)$, e \hat{S} é uma matriz diagonal que modifica as colunas da mesma matriz. Os valores sobrescritos representam o número de vezes que as matrizes foram modificadas. O valor 0 (zero) representa a matriz ano-base. Da equação 9, deri-

.....
²⁰ Outros autores que utilizaram esse método foram: Haddad e Domingues (2003), Porsse *et al.* (2003) e Souza (2008).

²¹ Neste trabalho, os coeficientes foram obtidos da matriz inter-regional (MG x RB) para 1996 (ver seção “Base de Dados”).

vou-se o nome “RAS” da metodologia. Esse processo deve ser repetido quantas vezes forem necessárias ($A^3, A^4 \dots A^k$) até que os valores encontrados sejam iguais a $U(1)$ e $V(1)$.

4.5_ Fonte e natureza dos dados

A base de dados foi composta de quatro matrizes inter-regionais de insumo-produto para o Estado de Minas Gerais e o restante do país (MG x Restante do Brasil), referentes aos anos de 1999 a 2002. Neste caso, foram utilizadas as matrizes

atualizadas por Souza (2008). Para tanto, o autor empregou a matriz de insumo-produto inter-regional (MG x Restante do Brasil), referente ao ano de 1996 (BDMG; FIPE, 2002), como matriz-base. Além disso, foram utilizados dados das contas nacionais e regionais disponibilizados pelo IBGE (2007)²² e as matrizes de insumo-produto, estimadas para o Brasil, por Guilhoto e Sesso Filho (2005), referentes aos anos de 1997 a 2002.

Para a construção dos consumos intermediários pela ótica das compras e vendas,²³ inicialmente se utilizou ótica das compras na construção dos vetores de demanda total e valor adicionado, empregando-se os dados do IBGE (2007).²⁴ Uma vez realizado esse processo, tais vetores foram distribuídos percentualmente e ponderados pelos valores disponíveis na matriz de Guilhoto e Sesso Filho (2005). Portanto, cada matriz atualizada está expressa em valores correntes.

Ainda considerando a ótica das compras, passou-se para a construção do vetor de impostos e importações. Neste caso, foi utilizada a estrutura percentual encontrada na matriz de insumo-produto inter-regional de 1996 (BDMG; FIPE, 2002). Em seguida, esses valores foram redistribuídos, setorialmente, de acordo com o valor disponível na matriz de Guilhoto e Sesso Filho (2005). Assim, a

²² A data indicada para o IBGE, 20 de Novembro de 2007, refere-se ao ano de acesso de Souza (2008) a estes dados. Uma vez que tais dados foram utilizados pelo autor supracitado para atualizar as matrizes inter-regionais utilizadas neste trabalho.

²³ Necessários para a implementação da metodologia RAS.

²⁴ Cabe ressaltar que as matrizes atualizadas por Souza (2008) e utilizadas aqui apresentavam desagregação para apenas 13 setores. Portanto, precisaram-se compatibilizar os dados do IBGE (2007) com esses

setores das matrizes. Porém, os setores de Minerais Não Metálicos, Ferro e Aço, Metais Não Ferrosos e outras Metalurgias, Papel e Celulose, Química, Alimentos e Bebidas, Têxtil e Vestuário e Outras Indústrias das Matrizes de Souza (2008) encontravam-se agregadas em quatro grupos no IBGE (2007). São eles: Indústria da Transformação, SIUP, Construção e Comunicações. Logo, o somatório desses quatro setores, para os seus respectivos anos, foram redistribuídos nas matrizes de Souza (2008), de acordo com a participação verificada na matriz-base de 1996 (BDMG; FIPE, 2002).

subtração do valor adicionado, impostos e importações da demanda total revelam o consumo intermediário sob a ótica das compras.

Em seguida, empregando a abordagem da ótica das vendas, procedeu-se a construção de um vetor de demanda final. Para tanto, a demanda final foi desagregada em vetores de absorção interna onde estão inseridos consumo privado, gastos públicos e formação bruta de capital fixo. Esse vetor foi construído com base na matriz de 1996 (BDMG; FIPE, 2002) e ponderado com os valores disponíveis na matriz de Guilhoto e Sesso Filho (2005) para os anos de 1999 a 2002. Na sequência, foi construído o vetor de absorção externa ou exportações. Para tanto, compatibilizaram-se os setores das matrizes de Guilhoto e Sesso Filho (2005), que contêm dados nacionais, com a matriz agregada de Souza (2008). Logo após, o total de exportação de cada setor da matriz de Guilhoto e Sesso Filho (2005) foi distribuído entre Minas Gerais e o restante do Brasil, de acordo com a proporção apresentada na matriz inter-regional de 1996 (BDMG; FIPE, 2002). O consumo intermediário pela ótica das vendas foi obtido mediante a subtração dos vetores de absorção interna e externa do vetor de demanda total. Uma vez realizadas essas etapas, foi possível atualizar as matri-

zes inter-regionais, para os anos de 1999 a 2002, utilizando-se a metodologia RAS.

O número de pessoas ocupadas, por setor, em Minas Gerais e no restante do Brasil, foi obtido na Relação Anual de Informações Sociais – RAIS disponibilizadas pelo Ministério do Trabalho e Emprego – MTE (Brasil/MTE/RAIS, 2009).²⁵

Já a natureza e a fonte dos dados (mensais) referentes à função de exportação do modelo econométrico é a seguinte: as exportações de produtos de aço laminados a quente (PALQ) oriundos de Minas Gerais para os EUA, bem como o preço unitário dos produtos exportados, foram obtidas no Sistema ALICEweb, disponíveis em Brasil/MDIC/ALICEweb (2008).²⁶ A série histórica da taxa de câmbio mensal entre os países foi

²⁵ Neste caso, utilizou-se o número de trabalhadores com carteira assinada que estavam trabalhando no dia 31 de dezembro, nos anos de 1999 a 2002.

²⁶ Os PALQs são, na realidade, uma cesta de bens exportados pelo setor siderúrgico. Os produtos utilizados para compor essa cesta foram retirados do capítulo 72 – Produtos de Ferro Fundido, Ferro e Aço, considerando-se o código

do sistema harmonizado da Nomenclatura Comum do Mercosul (NCM), (até oito dígitos). São eles: 72.08; 7211.1 a 7211.19.00; 7214.20.00 a 7214.9; 7216.10.00 a 7216.50.00; 7219.1 a 7219.24.00; 7220.1 a 7220.12.90; 7222.1 a 7222.19.90; 7225.30.00 a 7225.40.90; 7226.91.00; 7228.30.00. Mais detalhes sobre os dados da NCM e a forma de agregação, ver Brasil/MDIC (2009).

encontrada no IPEADATA (2008). Para o preço dos bens domésticos, foi usado como *proxy* o índice de preço por atacado, IPA-DI, da Fundação Getúlio Vargas (IPEADATA, 2008). Com relação ao nível de produto real, utilizou-se o índice *quantum* da produção industrial do IBGE (IPEADATA, 2008). O índice de produção industrial (no Brasil e nos EUA) e a utilização da capacidade instalada, ambos dessazonalizados, foram obtidos no IPEADATA (2008). Estas duas últimas variáveis tiveram janeiro de 2002 como base. Todos os dados têm periodicidade mensal, iniciando em janeiro de 1995 até dezembro de 2002, como mencionado anteriormente.

5_ Resultados

5.1_ Exportação mineira de produtos de aço laminados a quente: o modelo econométrico

Inicialmente foi testada a existência de uma quebra estrutural nas exportações de Minas Gerais oriunda da medida *antidumping* (AD) adotada pelos EUA, contra a siderurgia nacional. O resultado do modelo com a *dummy* para a adoção de direito provisório (equação 1) está retratado na Tabela 4. Pode-se notar que houve diminuição nas exportações após a adoção do direito provisório *antidumping*. A variável *dummy* foi significativa e com o sinal esperado, dando indícios

Tabela 4_ Regressão do modelo com “dummy” após a adoção de direito provisório (fevereiro de 1999) – PALQ

Variável dependente: LNX (PALQ)

Método: Mínimos Quadrados

Amostra: 1995M01 2002M12

Variáveis incluídas: 96

Variável	Coefficiente	Erro padrão	Estatística-t	Prob.
C	14,45840	0,105644	136,8595	0,0000
DDP	0,646811	0,147871	4,374158	0,0000
R ²	0,169121	Estatística de Durbin-Watson		1,502853
R ² Ajustado	0,160282	Estatística F		19,13326
Máxima verossimilhança	-104,2374	Probabilidade (Estatística F)		0,000032

Fonte: Cálculos do trabalho.

Tabela 5_Regressão do modelo com “dummy” após a adoção de direito provisório (fevereiro de 1999) – PALF

Variável dependente: LNX (PALF)		Método: Mínimos Quadrados		
Amostra: 1995M01 2002M12		Variáveis incluídas: 96		
Variável	Coefficiente	Erro padrão	Estatística-t	Prob.
C	14,49408	0,142366	101,8083	0,0000
DDP	-0,252077	0,201336	-1,252022	0,2139
R ²	0,017501	Estatística de Durbin-Watson		0,861982
R ² Ajustado	0,006337	Estatística F		1,567558
Máxima verossimilhança	-122,5513	Probabilidade (Estatística F)		0,213880

Fonte: Cálculos do trabalho.

de que as exportações de PALQ oscilavam em patamares superiores antes do período em que o direito provisório foi adotado contra as exportações de Minas Gerais com destino aos EUA.²⁷

Entretanto, pode-se esperar que, com a imposição de medidas AD contra as exportações brasileiras de laminados a quente, haveria estímulo ao aumento de exportações nacionais de produtos de aço laminados a frio (PALF), produto este que possui maior valor agregado comparativamente a laminados a quente. Logo, investigou-se uma possível mudança estrutural na trajetória de importações dos EUA de produtos laminados a frio com origem em Minas Gerais, no período sob análise.

A hipótese seria a consequência de uma possível mudança do mix de exportação de produtos de aço laminados, advinda de uma diminuição dos PALQs (alvo de medida AD) e crescimento dos PALFs, o que poderia compensar o efeito da medida AD sobre as exportações totais. No entanto, observou-se que o coeficiente da variável *dummy*, DDP, não foi estatisticamente significativo (Tabela 5). Portanto, o incremento nas exportações (via laminados a frio) não pôde ser comprovado.

Assim sendo, foram incluídas variáveis de controle no modelo estimado (equação 2). Inicialmente, verificou-se a propriedade do método de abordagem proposto na seção anterior através dos

²⁷ O modelo utilizado para verificar a hipótese de “efeito investigação” (com a *dummy* de abertura de processo AD, em 22/10/1998), também se mostrou altamente significativa. Gerando indícios de que, mesmo antes de uma medida provisória ser adotada, o fluxo comercial já havia sido afetado. No entanto, os maiores efeitos ocorrem após a aplicação do direito provisório.

Tabela 6_ Teste de raiz unitária para as séries da equação 2

	ADF				Phillips-Perron				KPSS			
	Constante		Constante e tendência		Constante		Constante e tendência		Constante		Constante e tendência	
	Nível	I(1)	Nível	I(1)	Nível	I(1)	Nível	I(1)	Nível	I(1)	Nível	I(1)
lnX	-4,16 (***)	-	-	-	-6,90 (***)	-	-	-	0,75 (***)	-	-	-
lnC	-2,58 (*)	-	-7,87 (***)	-	6,28 (***)	-	-8,16 (***)	-	1,05 (***)	-	0,10	-
lnY	-	-	-4,05 (***)	-	-	-	-3,91 (**)	-	-	-	0,11	-
lnY*	-	-	2,56	7,33 (***)	-	-	2,48	7,31 (***)	-	-	0,12 (**)	0,04
lnYP	-1,67	-9,31 (***)	-	-	-1,73	-9,31 (***)	-	-	0,79 (***)	0,16	-	-

Fonte: Cálculos do trabalho.

Nota: (***), (**), (*) indicam significância com 99%, 95% e 90%, respectivamente. Utilizou-se o critério de AIC para a seleção das defasagens nas regressões do teste ADF. KPSS é o teste desenvolvido por Kwiatkowski-Phillips-Schmidt-Shin.

²⁸ Maiores detalhes sobre os testes de raiz unitária podem ser obtidos em Greene (2002). Além disso, Enders (1995, p. 257), mostra o procedimento usual, em forma esquemática, para testar a estacionariedade das variáveis.

testes de raiz unitária para as variáveis da equação 2.²⁸ Os resultados estão reportados na Tabela 6. A conclusão é que as variáveis exportações (*lnX*), renda interna (*lnY*) e câmbio real (*lnC*) são estacionárias em nível, I(0). Já as variáveis capacidade instalada da indústria nacional (*lnYP*) e renda externa (*lnY**) são estacionárias na primeira diferença, I(1).

Portanto, como as variáveis apresentaram ordem de diferenciação diferente, justifica-se o emprego da abor-

dagem de cointegração via modelos autorregressivos de defasagem distribuída – ARDL – como proposto por Pesaran *et al.* (2001), uma vez que esta análise permite identificar a cointegração entre as variáveis, independentemente de suas ordens de integração.

Logo, a partir da equação 3, procurou-se formar as relações de longo prazo entre as variáveis via modelo ARDL. Inicialmente, foi estabelecida a ordem do *lag* para as variáveis em diferença

da equação 3. Assim, pelo critério AIC,²⁹ a defasagem ótima que não apresentava problema de correlação serial dos resíduos³⁰ no modelo foi *lag* igual a 1. Uma vez definida a ordem de defasagem do modelo, o passo seguinte foi verificar a hipótese de relação de longo prazo entre as variáveis em nível da equação 3, através do teste F proposto por Pesaran *et al.* (*op. cit.*). No caso, a hipótese nula é: $H_0: \delta_1 = \delta_2 = \delta_3 = \delta_4 = \delta_5 = 0$, contra a hipótese alternativa $H_1: \delta_1 \neq \delta_2 \neq \delta_3 \neq \delta_4 \neq \delta_5 \neq 0$ da equação 3.³¹

O resultado do teste F por MQO apresentou o valor da estatística F calculada igual a 4.272. Dados os valores críticos propostos por Pesaran *et al.* (*op. cit.*) para o teste F, pode-se concluir que, com 97,5% de significância, as variáveis cointegram, já que o valor calculado da es-

tatística F é superior ao valor crítico da banda superior, 4.267.³² Logo, há indícios de que as variáveis testadas no modelo cointegram.

Partindo-se do pressuposto de que a hipótese nula do teste F foi rejeitada, procedeu-se a estimação do coeficiente de longo prazo do modelo e a correção de erro associada a esse por meio de modelos ARDL. Com base em um lag máximo de oito defasagens e utilizando os critérios de Akaike e Schwarz, chegou-se ao modelo ARDL (2, 0, 7, 0, 1), com melhor ajuste dos dados,³³ sendo que o ARDL (p, q₁, q₂, q₃, q₄) estimado representa, respectivamente, *lnX*, *lnY^p*, *lnY**, *lnY* e *lnC*. Após a identificação do modelo, estimou-se o vetor de coeficientes de longo prazo a ser utilizado no modelo de correções de erros.³⁴ Assim, o modelo de cor-

²⁹ Critério de Informação de Akaike.

³⁰ Pelo teste do Multiplicador de Lagrange – LM –, o valor calculado da estatística qui-quadrado foi $\chi^2(12) = 14,142$ (Prob = 0,29). Nesse caso, a hipótese nula de não autocorrelação serial nos resíduos não pode ser rejeitada.

³¹ Cabe ressaltar que a hipótese nula do teste é a de não existência de relação de

longo prazo entre as variáveis do modelo.

³² Para um modelo com constante, sem tendência e com k=5.

³³ A escolha entre os melhores modelos apresentados pelos critérios de Akaike e Schwarz ocorreu em função daquele que apresentasse menor soma dos quadrados dos resíduos ou maior coeficiente de ajustamento – R² e não

apresentassem autocorrelação serial dos resíduos.

³⁴ Os coeficientes de longo prazo de resposta de *lnX_t* a uma unidade de mudança nas variáveis explicativas, $\hat{\theta}_i$, são estimados via modelo ARDL (p, q₁, q₂, . . . , q_k), segundo Pesaran e Pesaran (2009, p. 463) da seguinte forma:

$$\hat{\theta}_i = \frac{\hat{\beta}_i(1, \hat{q}_i)}{\hat{\varphi}_i(1, \hat{p})} =$$

$$= \frac{\hat{\beta}_{i0} + \hat{\beta}_{i1} + \dots + \hat{\beta}_{i\hat{q}_i}}{1 - \hat{\varphi}_1 - \hat{\varphi}_2 - \dots - \hat{\varphi}_{\hat{p}}},$$

com $i = 1, 2, \dots, k$. Onde \hat{p} e \hat{q}_i são os valores estimados de p e q_i, para $i = 1, 2, \dots, k$. Desta forma, o vetor de correção de erros (ecm) foi calculado como segue: $ECM = \ln X + 5,7721 \ln Y^p - 5,0043 \ln Y^* + 4,8797 \ln Y + 1,4047 \ln C - 39,6353$ Constante.

Tabela 7 Estimação do modelo de correções de erro baseado em modelo ARDL (2,0,7,0,1), com “dummy” de degrau e “dummy” para 02/1998

Variável dependente: D(LNX)

Método: Mínimos Quadrados

Amostra (ajustada): 1995M08 2002M12

Observações incluídas: 89 após ajustamento

	Coefficiente	Erro padrão	Estatística-t	Prob.
D(LN X(-1))	-0,215497	0,068955	-3,125162	0,0025
D(LN Y*(-4))	15,29177	4,562598	3,51548	0,0012
D(LN Y*(-6))	-17,65235	4,500800	-3,922048	0,0002
D(LN C)	-1,409252	0,152575	-9,236438	0,0000
ECM(-1)	-0,494662	0,085219	-5,804618	0,0000
D0298	-2,631321	0,452991	-5,808775	0,0000
DDP	0,121462	0,069959	1,736184	0,0863
R ²	0,708786	Máxima verossimilhança		-50,35122
R ² Ajustado	0,687478	Estatística de Durbin-Watson		1,975080
Soma dos erros da regressão	0,443865	Critério de Inf. de Akaike		1,288792
Soma do quadrado dos resíduos	16,15529	Critério de Schwarz		1,484527

Fonte: Elaboração própria.

reções de erros baseado em um ARDL (2, 0, 7, 0, 1), conforme Tabela 7, permaneceu com a *dummy* (DDP) em nível e incorporou a *dummy* (D0298), referente ao mês de fevereiro de 1998. A inclusão dessa variável mostrou-se significativa e gerou melhora no modelo. Além disso, foram excluídas do modelo as variáveis não significativas, algumas das quais teoricamente influenciariam as exportações, como a renda interna, Y , e a capacidade ins-

talada, Y^p . Os preços relativos ou câmbio real, C , e a renda externa, Y^* , em 4 e 6 defasagens, e a própria variável dependente, exportações de PALQ, X , com uma defasagem, mostraram-se altamente significativas (Tabela 7).

Cabe ressaltar que a variável $\ln C$ apresentou sinal negativo. Como $C = E\left(\frac{P_x}{P_d}\right)$, o sinal obtido implica que uma elevação da taxa de câmbio em

Tabela 8_ Resumo dos testes de exogeneidade

Testes	Caso 1: Exportações (X) e Câmbio (C)	Caso 2: Exportações (X) e Renda interna (Y)
Probabilidade de X causar C e Y: sentido Granger	68% (não causa)	63% (não causa)
Teste de Engle, Hendry e Richard (1983)	Endógeno	Exógeno
Resultado da exogeneidade	Fraca	Forte

Fonte: Elaboração Própria.

termos reais (desvalorização da moeda brasileira) tem efeito negativo sobre as exportações no curto prazo. Esse resultado pode ser explicado pela possível presença da *Curva J*³⁵ nas exportações do setor siderúrgico, em que existe a vigência de contratos pré-fixados para exportação. A dummy que representa os impactos do direito provisório *antidumping* sobre as exportações de Minas Gerais, DDP, apresentou sinal coerente com a teoria econômica³⁶ e foi aceita a um nível de significância de 10% (Tabela 7).

Como mencionado no trabalho, utilizou-se a hipótese de país pequeno para as exportações de PALQ de MG com destino aos EUA. Segundo Zini (1988), essa hipótese facilitaria a elaboração do modelo, uma vez que pressupõe a exogeneidade estrita de variáveis como câmbio e renda interna.³⁷ Entretanto, a questão da exogeneidade de variáveis explicativas pode ser verificada, segundo Bierens (2004), nas abordagens de Engle, Hen-

dry e Richard (1983) e de Causalidade de Granger.³⁸ Assim, aplicados os procedimentos dos testes de Engle, Hendry e Richard (1983) e de Causalidade de Granger, conclui-se que existe exogeneidade fraca do câmbio em relação às exportações de PALQ e exogeneidade forte da renda interna em relação às exportações de PALQ (Tabela 8).³⁹

³⁵ Mais detalhes sobre a *Curva J*, em Backus *et al.* (1994).

³⁶ O sinal positivo indica que as exportações oscilavam em níveis superiores antes de a medida antidumping ser implementada.

³⁷ A hipótese utilizada neste artigo pressupunha que, como as exportações se restringiam a um grupo específico e relativamente pouco representativo do total exportado brasileiro, dificilmente ela poderia impactar no câmbio ou mesmo na renda interna.

³⁸ Outros autores que utilizaram esse método para testar a exogeneidade das variáveis foram Giannini *et al.* (2009).

³⁹ Cabe salientar que o número de defasagens utilizadas nas equações condicionais e marginais, no caso do teste de Engle, Hendry e Richard (1983), foi obtido com base no critério de Schwarz. Esse mesmo critério também definiu o número de defasagens do teste de Causalidade de Granger.

Tabela 9 Estimação do MQ2E com a inclusão do instrumento para câmbio

Variável dependente: DLNX		Método: Mínimos Quadrados em dois estágios		
Amostra (ajustada): 1995M08 2002M12				
Variáveis incluídas: 89 após ajustamento				
Lista de instrumentos: DLNX DLNX(-1) DLNY2(-4) DLNY2(-6) INSTR ECM(-1) D0298 DDP				
Variável	Coefficiente	Erro padrão	Estatística-t	Prob.
D(LNX(-1))	-0.212464	0.069531	-3.055653	0.0030
D(LNY*(-4))	15.29517	4.576902	3.341816	0.0013
D(LNY*(-6))	-17.63761	4.516438	-3.905204	0.0002
D(LN C)	-1.395450	0.152686	-9.139326	0.0000
ECM(-1)	-0.499925	0.087052	-5.742846	0.0000
D0298	-2.629370	0.454385	-5.786651	0.0000
DDP	0.122076	0.070196	1.739064	0.0858
R ²	0.706980	Soma do Q. dos resíduos		16.25551
R ² ajustado	0.685539	S.D. variável dependente		0.793981
Soma dos erros da regressão	0.445239	Estat. de Durbin-Watson		1.970568

Fonte: Elaboração própria.

⁴⁰ Erro da Equação: $D(\ln PR) = \text{Constante} + D(\ln X) + \text{Erro}$. Vale ressaltar que o erro desse modelo apresentou pequena correlação negativa com relação às exportações (-0,02) e elevada correlação com o câmbio (0,88).

Como, no caso do câmbio, não foi possível verificar exogeneidade forte em relação às exportações, a estimação realizada na Tabela 7, utilizando mínimos quadrados ordinários (MQO), pode apresentar resultados inconsistentes e/ou viesados. Para contornar esse problema, optou-se pela estimação de um modelo de mínimo quadrado em dois estágios (MQ2E), usando um instrumento para corrigir os problemas citados. Buscou-se como instrumento uma variável que estivesse mais correlacionada possí-

vel com o câmbio e o mínimo possível com as exportações de PALQ. Para tanto, utilizou-se a parte do câmbio que não era explicada pelas exportações.⁴⁰

Os resultados da estimação do MQ2E (Tabela 9) evidenciaram que os sinais ou mesmo a significância estatística de nenhuma das variáveis se alterou em relação ao modelo retratado na Tabela 7. Portanto, pode-se concluir que, de fato, as variáveis macroeconômicas incorporadas no modelo não alteraram o sentido da *dummy* DDP.

5.2_ Incorporação do resultado do modelo econométrico nas matrizes inter-regionais de insumo-produto

Como sugerido no título desta seção, o objetivo aqui é incorporar auferidos os resultados do modelo econométrico de variação das exportações do Estado de Minas na matriz inter-regional de insumo-produto. Como os coeficientes obtidos nas Tabelas 7 e 9, a partir da inclusão das variáveis de controle macroeconômicas, estão expressos em logaritmo natural e primeira diferença, o resultado da *dummy* (DDP) não expressa a taxa de redução da mesma. Portanto, optou-se por utilizar o resultado da Tabela 4. O coeficiente da *dummy* de direito provisório, neste caso, foi 0.646811. Para extrair a taxa de diminuição das exportações em Minas Gerais, utilizou-se o procedimento de Halversen e Palmquist (1980), ou seja, o antilog na base e menos um.

O resultado indica que as exportações diminuíram aproximadamente 0,91% ao mês após a implementação do direito provisório. Considerando os quatro anos em análise neste trabalho (1999 a 2002), pode-se concluir que o decréscimo médio das exportações de produtos de aço laminados a quente foi de aproximadamente 54,47%. Isso significa uma diminuição anual das exportações da ordem de, aproximadamente, 11,48%.

Para agregar esse resultado nas matrizes inter-regionais de insumo-produto, faz-se necessário incorporá-lo no total exportado pelo setor siderúrgico de Minas Gerais. Na Tabela 10, observa-se que as exportações de produtos siderúrgicos provenientes de Minas Gerais e destinadas aos Estados Unidos são responsáveis, em média, por 30,15% do total exportado pela siderurgia do Estado. Quando consideradas, porém, as exportações dos produtos de aço laminados a quente (PALQ), essa participação média diminui para 2,13% do total exportado pelo setor em MG.

Como referido anteriormente, a medida provisória adotada contra as exportações de Minas Gerais foi implementada em fevereiro de 1999. Nesta simulação, foram considerados os quatro anos seguintes à adoção dessa medida, incluindo o próprio ano de 1999. O resultado do modelo econométrico foi distribuído equitativamente para os referidos anos. As exportações diminuíram aproximadamente 0,91% ao mês, acumulando um total de 54,47% entre 1999 e 2002, ou 11,48% a cada ano. Logo, o percentual verificado da participação dos PALQs no total exportado seria acrescido de 11,48%. Esses resultados estão expostos na Tabela 11.

Tabela 10_ Participação dos produtos de aço laminados a quente (PALQ) no total exportado pelo setor siderúrgico de Minas Gerais

Período	Exportações totais da siderurgia de MG	Exportações da siderurgia de MG para os EUA	Participação da siderurgia (MG → EUA) no total	Exportações dos PALQs de MG para os EUA	Participação dos PALQs (MG → EUA) no total
	Bilhões US\$	Bilhões US\$	%	Bilhões US\$	%
1999	1.264	0.380	30,04	0.034	2,72
2000	1.523	0.507	33,32	0.035	2,30
2001	1.272	0.372	29,26	0.021	1,67
2002	1.493	0.418	28,00	0.028	1,84
Média	1.388	0.419	30,15	0.030	2,13

Fonte: Brasil/MDIC/ALICEweb (2008).

A Tabela 11 revela os efeitos da medida *antidumping*, implementada em fevereiro de 1999, sobre as exportações dos PALQs do setor siderúrgico de Minas Gerais. Assim, para o ano de 1999, por exemplo, a participação desses produtos no total exportado pela siderurgia de Minas Gerais seria de 3,032%, no caso

de não ocorrência da aplicação do direito *antidumping* por parte dos EUA. Percebe-se que a participação dos PALQs no total exportado pelo setor não é muito expressiva. No entanto, mesmo um impacto pequeno sobre as exportações pode alterar a produção e o emprego do setor siderúrgico de Minas Gerais e gerar

Tabela 11_ Impactos percentuais da medida “antidumping” sobre as exportações totais do setor siderúrgico de Minas Gerais, entre 1999 e 2002

Participação dos PALQs no total exportado pela siderurgia de MG (%)				
Período	1999	2000	2001	2002
Valores reais	2,72	2,3	1,67	1,84
Valor estimado	3,032	2,564	1,862	2,051

Fonte: Cálculos do trabalho.

efeitos induzidos sobre os demais setores, dentro e fora do Estado. Além disso, a análise setorial dos efeitos possibilita obter resultados sobre quais setores seriam mais afetados se as exportações da siderurgia de Minas Gerais sofressem maiores embargos.

5.2.1_ Impactos setoriais sobre a produção e o emprego

Na Tabela 12, percebe-se que, em 1999, as exportações do setor siderúrgico passaram de, aproximadamente, R\$ 2,014 bilhões para R\$ 2,020 bilhões, caso a medida *antidumping* não tivesse sido adotada. Ou seja, um incremento de pouco mais de R\$ 6 milhões nas exportações. A maior variação ocorreu em 2002, quando as exportações aumentaram em quase R\$ 9 milhões. Isso se deu em razão de as exportações reais nesse ano terem alcançado valor superior aos demais.⁴¹ Os valores estimados para as demandas finais (ver Tabela 12) foram utilizados nas matrizes de insumo-produto em seus respectivos anos, o que possibilitou obter resultados sobre o impacto dessas variações nas exportações sobre a produção e o emprego, nos setores de Minas Gerais e no restante do Brasil.

Com relação aos impactos sobre a produção dos setores, pode-se notar que as variações ocorrem somente na esfera dos milhões. Logo, conclui-se que os

impactos, em termos percentuais, sobre a produção dos setores de Minas Gerais e do restante do Brasil, são relativamente pequenos. O que se deve, principalmente, a pouca representatividade dos PALQs (alvo da medida *antidumping* por parte dos EUA) nas exportações totais do setor siderúrgico de Minas Gerais (em média 2,13%, conforme a Tabela 10) e também pode estar relacionado com a elevação da taxa de câmbio (R\$ / US\$) verificada no início de 1999.

Uma vez que o impacto da medida restritiva adotada contra as exportações da siderurgia de Minas Gerais, em termos de produção total dos setores, foi ínfimo, tanto dentro do Estado quanto fora dele, cabe a seguinte questão: como reagiriam os setores, de Minas Gerais e do restante do Brasil, caso as exportações da siderurgia mineira sofressem novas restrições?

Para responder a essa questão, dividiu-se o coeficiente de variação em cada setor pela variação total (Minas Gerais + Restante do Brasil) e multiplicou-se o resultado por 100. Esse procedimento forneceu a participação percentual, sobre a produção total de cada setor, no impacto verificado. Os resultados estão dispostos na Tabela 13.

Retirando-se o setor de ferro e aço de Minas Gerais (MG) da Tabela 13, e

⁴¹ Cabe ressaltar que o “valor real” adotado neste trabalho é, na realidade, o valor obtido nas matrizes atualizadas por Souza (2008).

Tabela 12_ Valores estimados das exportações e demanda final da siderurgia de Minas Gerais, para os anos de 1999 a 2002, caso não houvesse sido adotada uma medida “antidumping” (valores correntes)

		1999	2000	2001	2002
	Consumo intermediário	7.150.397	9.152.130	9.782.057	9.741.783
	C+I+G	2.583.463	2.916.486	3.129.336	3.432.304
Exportações	Valores reais	2.014.325	2.430.386	2.728.948	4.370.341
	Valor estimado	2.020.569	2.436.705	2.734.133	4.379.519
Demanda final	Valores reais	4.597.788	5.346.872	5.858.285	7.802.645
	Valor estimado	4.604.032	5.353.191	5.863.470	7.811.823

Fonte: Cálculos do trabalho.

Notas:

1. As exportações reais para 1999 a 2000 foram multiplicadas pelos valores estimados da Tabela 9, menos a participação real dos PALQs para os seus respectivos anos, mais um;
2. C+I+G refere-se a consumo, investimento e gastos do governo;
3. A demanda final é o somatório de C+I+G + exportações.

calculando-se uma média entre os anos de 1999 a 2002, podem-se perceber quais setores, em MG e Restante do Brasil (RB), que concentraram os efeitos da medida *antidumping* impostas à siderurgia de MG. Nota-se que o setor que mais perderia, em termos de produção, seria o setor de ferro e aço do RB, em que aproximadamente 5% do efeito total ficou concentrado. Isso indica que, apesar de estarem em regiões diferentes, existe forte ligação entre a produção siderúrgica em MG e no RB.

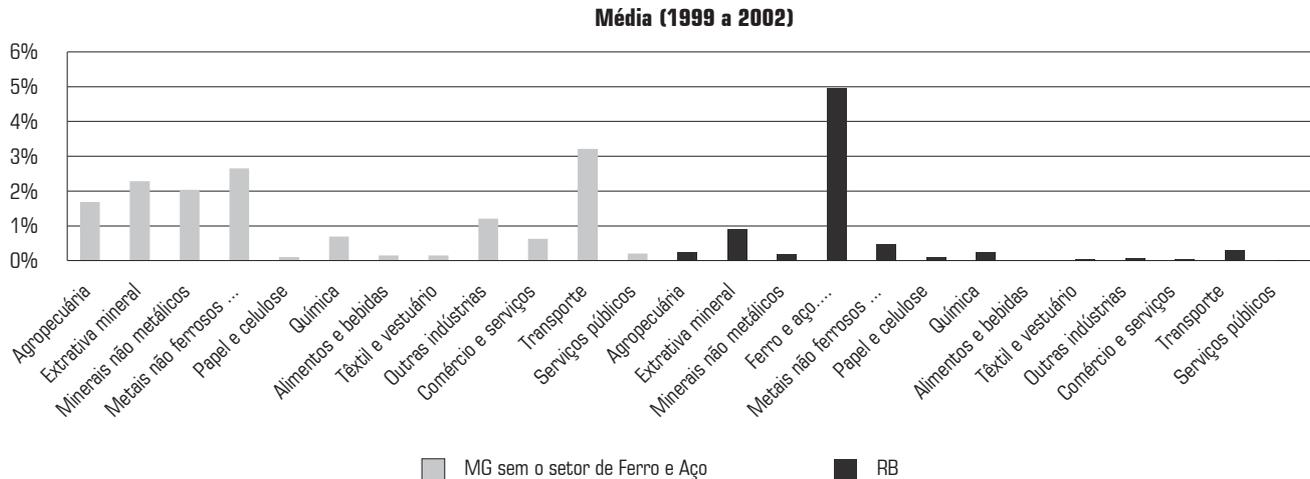
O setor de transporte em MG também se mostrou sensível a variações na demanda final da siderurgia de MG. Isso se deve ao fato de que diversos produtos oriundos desse setor utilizam produtos siderúrgicos em seu processo de produção. Além desse, outros setores em MG também se mostraram sensíveis a variações de produção no setor de ferro e aço. Os principais foram: metais não ferrosos e outras metalurgias, extrativa mineral, minerais não metálicos e agropecuária (Gráfico 1).

Tabela 13 Distribuição do impacto, sobre a produção, pelos setores de Minas Gerais e do restante do Brasil (valores percentuais)

	Setores	1999	2000	2001	2002
Minas Gerais	Agropecuária	1,70	1,58	1,55	1,93
	Extrativa mineral	2,64	4,49	1,65	0,36
	Minerais não metálicos	1,87	2,03	2,06	2,17
	Ferro e aço	78,25	75,68	77,73	77,66
	Metais não ferrosos e outras metalurgias	2,52	2,64	2,69	2,77
	Papel e celulose	0,09	0,10	0,11	0,12
	Química	0,64	0,66	0,70	0,76
	Alimentos e bebidas	0,14	0,16	0,15	0,17
	Têxtil e vestuário	0,13	0,14	0,15	0,17
	Outras indústrias	1,03	1,22	1,24	1,35
	Comércio e serviços	0,60	0,57	0,66	0,70
	Transporte	3,06	3,17	3,25	3,38
Serviços públicos	0,03	0,21	0,26	0,34	
Participação dos setores de Minas Gerais		92,71	92,65	92,20	91,87
Restante do Brasil	Agropecuária	0,22	0,21	0,23	0,28
	Extrativa mineral	0,79	0,88	0,91	1,02
	Minerais não metálicos	0,17	0,18	0,19	0,21
	Ferro e aço	4,86	4,78	5,07	5,09
	Metais não ferrosos e outras metalurgias	0,46	0,47	0,50	0,53
	Papel e celulose	0,10	0,10	0,11	0,13
	Química	0,24	0,24	0,26	0,28
	Alimentos e bebidas	0,01	0,02	0,01	0,02
	Têxtil e vestuário	0,04	0,05	0,05	0,06
	Outras indústrias	0,06	0,07	0,08	0,09
	Comércio e serviços	0,04	0,04	0,04	0,05
	Transporte	0,28	0,29	0,32	0,35
Serviços públicos	0,03	0,03	0,03	0,04	
Participação dos setores do restante do Brasil		7,29	7,35	7,80	8,13
Total		100	100	100	100

Fonte: Elaboração própria do autor.

Gráfico 1_ Impacto da medida “antidumping” imposta à siderurgia de MG, através dos PALQs, sobre a produção dos demais setores de MG e RB – excluindo-se o setor de ferro e aço de MG (valores percentuais)



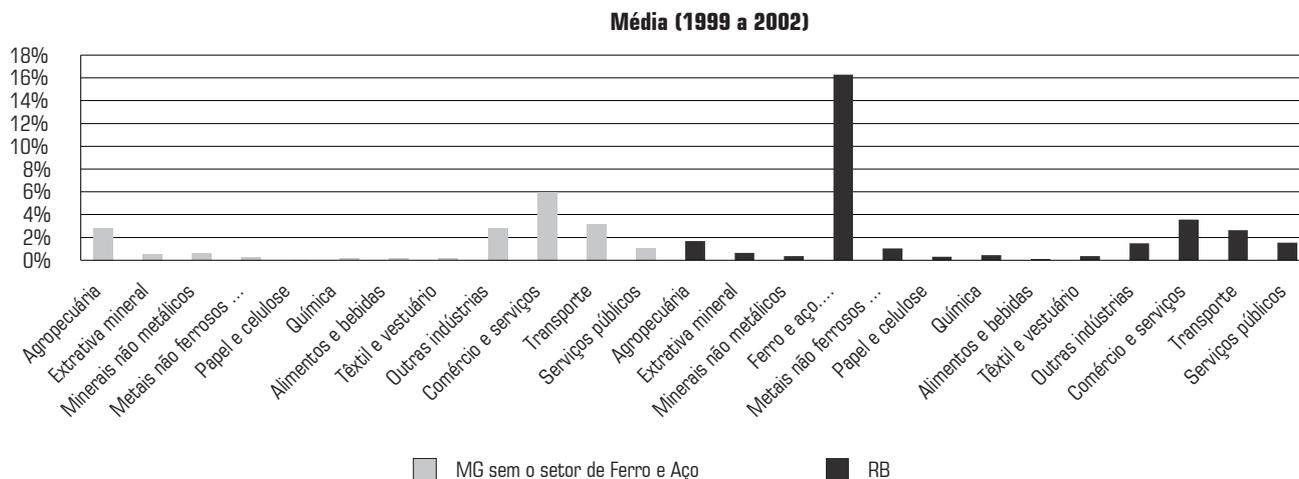
Fonte: Elaboração própria.

⁴² Para obter o impacto dessa medida *antidumping* sobre o número de empregados, por setor, em Minas Gerais e no Restante do Brasil, para os anos de 1999 a 2002, utilizou-se o vetor real de conversão de emprego (E) e os valores estimados da demanda total (DT) para cada ano (equações 6 e 7).

Para a análise do número de empregos que seriam criados em cada setor, caso a medida *antidumping* não tivesse ocorrido, foram utilizados os valores estimados para a produção setorial.⁴² Assim, constatou-se que, em todos os anos analisados, o maior impacto ocorreu em Minas Gerais. Considerando o ano de 1999, conclui-se que a retração das exportações de produtos de aço laminados a quente, provenientes de Minas Gerais e decorrentes da medida *antidumping* adotada pelos EUA, inibiu a criação de

117 novos postos de trabalho no Brasil, sendo 83 deles no Estado e 34 no restante do Brasil (valores que correspondem a 70,94% e 29,06% do total). No ano de 2002, foram verificadas as maiores perdas, ou seja, de 136 vagas. O menor resultado foi obtido em 2001, em que foram criados apenas 82 postos.

As maiores perdas ocorreram justamente no setor siderúrgico. Em todos os anos analisados, o número de empregos que seria criado na siderurgia de Minas Gerais oscilou em torno de 51,95%

Gráfico 2_ Número de empregos que seriam criados caso a medida “antidumping” imposta à siderurgia de MG não tivesse ocorrido – excluindo-se o setor de ferro e aço de MG (valores percentuais)

Fonte: Elaboração própria.

do total verificado no país. Os resultados para os demais setores de MG e restante do Brasil estão reportados no Gráfico 2. No caso da siderurgia do restante do país, esse valor ficou em torno de 16,29%, entre 1999 e 2002 (média dos quatro anos). Logo, percebe-se que existe relação direta entre a produção siderúrgica de Minas Gerais e o número de empregos gerados nesse setor, no restante do Brasil. O setor de comércio e serviços de Minas Gerais também seria afetado. Em média, 6,01% das vagas de trabalho que seriam criadas

no Brasil seriam destinadas a esse setor do Estado. O mesmo setor, no restante do Brasil, seria responsável por, aproximadamente, 3,57% das vagas criadas no período analisado.

O setor de transportes, tanto dentro do Estado quanto no restante do país, também apresentou valores médios relativamente importantes, 3,17% e 2,62%, respectivamente. O setor agropecuário aparece em seguida, com 2,79% em Minas Gerais (mesmo valor que o setor de outras indústrias no Estado) e 1,69% no

restante do Brasil.⁴³ Alguns setores como papel e celulose, alimentos e bebidas, serviços públicos, extrativa mineral, metais não ferrosos e outras metalurgias e química revelaram impactos no restante do Brasil superiores aos verificados em Minas Gerais. Isso pode ser um indício de que a siderurgia em Minas Gerais se relaciona mais com esses setores fora do Estado do que dentro deste (Gráfico 2).

6_Conclusão

O intuito deste trabalho foi analisar o impacto de medidas *antidumping* (AD) aplicadas pelos Estados Unidos sobre as exportações do setor siderúrgico de Minas Gerais, mais especificamente produtos de aço laminados a quente (PALQ) para o período entre 1999 a 2002. Os resultados mostraram que tal medida teve efeitos estatisticamente significativos sobre a redução no fluxo de comércio. Além disso, verificou-se que o aumento de custo dos PALQs, gerado pela medida AD, não levou a um “efeito substituição” sobre os produtos de aços laminados a frio (PALF). Logo, não houve indícios de que a economia americana passou a comprar mais PALFs em detrimento dos PALQs.

Expandindo a análise com a incorporação de variáveis macroeconômicas de controle, como câmbio, renda inter-

na e externa, preço dos produtos exportados, preço dos produtos domésticos e capacidade instalada de indústria nacional, observou-se que a inclusão dessas não alterou o sentido do impacto da medida *antidumping* sobre as exportações de Minas Gerais. Entretanto, os resultados evidenciaram que outras variáveis, além da medida *antidumping*, poderiam estar influenciando as exportações de PALQ de Minas Gerais. Cabe ressaltar que resultados muito semelhantes foram obtidos quando se buscou contornar o problema da possível endogeneidade da variável “câmbio”. Obtiveram-se os mesmos níveis de significância estatística e sinais das variáveis do modelo original.

Com relação à análise da integração dos resultados econométricos com a abordagem de insumo-produto, foi possível obter o resultado dessa medida sobre o produto e emprego de cada setor de Minas Gerais e do restante do Brasil. No que diz respeito à produção dos setores, pode-se concluir que o setor mais afetado seria realmente a siderurgia em Minas Gerais, no qual o impacto representou sempre mais de 75% do total, entre 1999 e 2002. O segundo setor mais afetado, embora apresente efeito significativamente inferior ao setor de ferro e aço de Minas Gerais, seria a siderurgia do restante do Brasil, em que o efei-

⁴³ Esses valores para o setor agropecuário podem estar subdimensionados, já que a RAIS leva em consideração apenas os trabalhadores com carteira assinada.

to oscilou em torno de 5% em todos os anos analisados.

Isso mostra que existe inter-relação entre a produção dos setores siderúrgicos de Minas Gerais e do restante do Brasil. Outros setores em Minas Gerais também incorporaram parte do efeito sobre a produção, estando entre eles os de transporte, metais não ferrosos e outras metalurgias, extrativa mineral e outras metalurgias e outras indústrias, que variaram entre 1% e 4,5%, entre 1999 e 2002. Juntos, os setores de Minas Gerais incorporaram algo em torno de 92% do impacto total verificado na produção. Logo, a região mineira seria a principal prejudicada, em termos de produção, caso as exportações do setor siderúrgico do Estado sofressem embargos.

Com relação ao emprego, pode-se destacar o impacto gerado pela diminuição das exportações sobre o próprio setor siderúrgico em Minas Gerais. Mais da metade dos postos de trabalho que seriam criados, caso nenhuma medida *antidumping* tivesse sido adotada, seriam destinados à siderurgia deste Estado. O setor siderúrgico do restante do país ficaria com mais de 16% das vagas. Tal resultado fornece indícios de que a siderurgia mineira apresenta forte ligação com o mesmo setor no restante do Brasil.

Além desse, pode-se destacar o efeito sobre o setor de comércio e serviços, tanto dentro como fora de Minas Gerais. Os resultados mostraram que esse setor apresentou boa sensibilidade a variações nas exportações da siderurgia mineira no que se refere a emprego. Logo, se as exportações de ferro e aço diminuíssem, pode-se esperar que muitas vagas de trabalho sejam perdidas no comércio e serviços, em ambas as regiões. Alguns setores apresentaram valores maiores no restante do Brasil do que em Minas Gerais. Talvez a siderurgia em Minas Gerais tenha mais relações comerciais com esses setores fora do Estado.

Como observado, o impacto dessa medida *antidumping* sobre as exportações da siderurgia de Minas Gerais foi relativamente pequeno. Isso pode ser atribuído, principalmente à pequena participação dos PALQs (alvos de medidas AD) sobre as exportações da siderurgia de Minas Gerais. Além disso, pode-se citar o efeito do câmbio flutuante, adotado no princípio de 1999, que gerou desvalorização da moeda nacional e o incentivo às exportações, o que possivelmente afetou os resultados obtidos neste trabalho.

Logo, os efeitos desencadeados sobre a produção e emprego dos demais setores em Minas Gerais e no restante do

Brasil também foram pouco expressivos. Uma alternativa seria incluir mais parceiros comerciais, e não somente os EUA, que também tivessem recorrido a medidas *antidumping* contra o setor. Outra possibilidade seria inserir uma quantidade maior de produtos oriundos da siderurgia que também foram alvo de medidas. No entanto, esta análise permitiu que alguns setores pudessem ser apontados como aqueles que mais seriam afetados caso uma medida restritiva onerasse as exportações do setor siderúrgico de Minas Gerais de forma mais contundente. Entre esses, pode-se citar a própria siderurgia, de Minas Gerais e do restante do Brasil, no que diz respeito à produção e ao emprego.

Cabe ressaltar que este trabalho não encerra o tema sobre medidas protecionistas e comércio internacional. Existem várias perspectivas e melhoramentos que podem ser efetuados levando-se em consideração o que foi tratado aqui. Como exemplo, podem-se citar alternativas de pesquisa que incluam maior número de produtos siderúrgicos alvo de medidas AD; que incorporem o efeito de outras medidas de defesa comercial, como as medidas compensatórias e salvaguardas, e que verifiquem a possibilidade de desvio de comércio quando o país não é citado.

Referências bibliográficas

- ARAÚJO Jr., J. T.; MACARIO, C.; STEINFATT, K. Antidumping in the Americas. *CEPAL – SERIE Comércio internacional*, nº12, 2001.
- BACKUS, D. K.; KEHOE, P. J.; KYDLAND, F. E. Dynamics of the trade balance and the terms of trade: the J-Curve. *American Economic Review*, v. 84, n. 1, p. 84-103, 1994.
- BANERJEE, A.; DOLADO, J.; MESTRE, R. Error-correction mechanism test for cointegration in single-equation framework. *Journal of Time Series Analysis*, v. 19, p. 267-283, 1998.
- BDMG – Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais e FIPE – Fundação Instituto de Pesquisas Econômicas (BDMG e FIPE/ USP). *Matriz inter-regional de insumo produto para Minas Gerais/resto do Brasil*. Belo Horizonte. 2002.
- BEAUMONT, P. M. Supply and demand interaction: Integrated econometric and input-output models. *International Regional Science Review*, v. 13, p. 167-181, 1990.
- BIERENS, H. J. *Var models with exogenous variable*. Fevereiro 2004. Disponível em: <http://econ.la.psu.edu/~hbierens/EasyRegTours/VAR_Tourfiles/VARX.PDF>. Acesso em: jan. 2011.
- BLONIGEN, B.; PRUSA, T. Antidumping. *NBER Working Paper*, nº. 8398, 2001.
- BRAGA, H. C.; MARKWALD, R. C. Funções de oferta e demanda das exportações de manufaturados no Brasil: Estimção de um modelo simultâneo. *Pesquisa e Planejamento Econômico*, v.13, n.3, p. 707-744, dez. 1983.
- BRASIL. Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (MDIC). Secretaria de Comércio Exterior (SECEX). *ALICEweb, Sistema de Análise das Informações de Comércio Exterior*. Disponível em: <<http://aliceweb.desenvolvimento.gov.br>>. Acesso em: 20 de Agosto de 2008.
- BRASIL. Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (MDIC). Departamento de Defesa Comercial (DECOM). Órgão da Secretaria de Comércio Exterior (SECEX). *Relatório DECOM 2006*. Disponível em: <<http://www.desenvolvimento.gov.br>>. Acesso em: 20 de Julho de 2008.
- BRASIL. Ministério do Desenvolvimento, Indústria e Comércio Exterior (MDIC). Nomenclatura Comum do Mercosul (NCM). Disponível em: <<http://www.desenvolvimento.gov.br/sitio/interna/interna.php?area=5&menu=1090>>. Acesso em: 15 de Janeiro de 2009.
- BRASIL. Ministério do Trabalho e Emprego (MTE). *Relação Anual de Informações Sociais (RAIS)*. Brasília, 2009. Disponível em: <<http://www.mte.gov.br/rais/default.asp>>. Acesso em: 05 de Fevereiro de 2009.
- CARVALHO, A.; DE NEGRI, J. A. *Estimção de equações de importação e exportação de produtos agropecuários para o Brasil (1977/1998)*. Brasília: IPEA, Texto para Discussão, n. 698. 2000.
- COSTA, C. C. da; BURNQUIST, H. L. *Medidas protecionistas utilizadas pelos Estados Unidos e União Europeia para o açúcar*: Impacto sobre a economia das regiões exportadoras do Brasil. 2004. 291 f. Tese (Doutorado em Economia Aplicada) – ESALQ, Universidade de São Paulo, São Paulo, 2004.
- ENDERS, W. *Applied Econometric Time Series*. John Wiley & Sons, Inc. 1995.
- ENGLE, R. F.; HENDRY, D. F.; RICHARD, J. F. Exogeneity. *Econometrica*, v. 51, p. 277-304, 1983.
- FIRME, V. A. C. Impactos de medidas antidumping adotadas pelos EUA sobre o setor siderúrgico e suas consequências para a economia de Minas Gerais e o restante do Brasil. 2009. 115f. Dissertação (Mestrado em Economia Aplicada) – Faculdade de Economia e Administração, Universidade Federal de Juiz de Fora, Juiz de Fora, 2009.
- GARDNER, B. L. *The economics of agricultural policies*. New York: Macmillan Publishing Company, 1987. p. 387.

- GIANNINI, F. A.; DIAS, M. H. A.; DIAS, J. Ciclos de negócios: Um estudo empírico para as flutuações da economia brasileira entre 1992 e 2007. *ENCONTRO DA ANPEC*, 37., 2009, Foz do Iguaçu. *Anais...* Foz do Iguaçu, 2009.
- GOLDSTEIN, M. e KHAN, M. *The Supply and Demand for Exports: A Simultaneous Approach*. *Review of Economics and Statistics*, 60, 275–286. 1978.
- GREENE, W. H. *Econometric Analysis*. 5. ed. New Jersey: Prentice Hall, 2002.
- GUILHOTO, J. J. M. *Análise de insumo-produto: Teoria e fundamentos*. Apostila FEA/USP. São Paulo, 2004.
- GUILHOTO, J.J.M., U.A. SESSO Filho. *Estimação da Matriz Insumo-Produto a Partir de Dados Preliminares das Contas Nacionais*. *Economia Aplicada*. Vol. 9. N. 2. pp. 277-299, Abril-Junho 2005.
- HADDAD, E. A.; DOMINGUES, E. P. *Matriz inter-regional de insumo-produto São Paulo/Resto do Brasil*. NEREUS - Núcleo de Economia Regional e Urbana da Universidade de São Paulo, Texto para Discussão: 10-2003, 2003.
- HALVERSEN, R.; PALMQUIST, R. The interpretation of dummy variables in semilogarithmic equations. *American Economic Review*, v. 70, n. 3, p. 474-475, 1980.
- IBGE – Instituto Brasileiro de Geografia e Estatística. Disponível em: <http://www.ibge.gov.br/>. Acesso em 20 de Novembro de 2007.
- IPEADATA – Dados do Instituto de Pesquisa Econômica Aplicada. Disponível em: <http://www.ipeadata.gov.br>. Acesso em: 15 de Setembro de 2008.
- ISARD, W.; AZIZ, I. J.; DRENNAN, M. P.; MILLER, R. E.; SALTZMAN, S.; THORBECK, E. *Methods of Interregional and Regional Analysis*. New York: Ashgate, 1998.
- KONING, J.; VANDENBUSSCHE, H.; SPRINGAEL, L. Import diversion under European antidumping policy. *NBER Working Paper* n. 7340. 1999.
- MILLER, R. E.; BLAIR, P. D. *Input-output analysis: Foundations and extensions*. 2nd edition. Cambridge: Cambridge University Press, 2009.
- MIRANDA, P. *Aplicação do direito antidumping e o impacto sobre as exportações brasileiras*. Documento IPEA/CEPAL, 2003.
- PATRIOTA, A. de A. *Barreiras a produtos brasileiros no mercado dos Estados Unidos*. Relatório da Fundação Centro de Estudos do Comércio Exterior (FUNCEX), 2007.
- PEROBELLI, F. S.; FARIA, W. R.; GUILHOTO, J. J. M. Impacto das exportações brasileiras para o Mercosul, União Européia e Nafta sobre a produção e emprego: Uma análise de insumo-produto para 1997-2001. In: CONGRESSO DA SOCIEDADE BRASILEIRA DE ECONOMIA E SOCIOLOGIA RURAL, 44., 2006, Fortaleza. *Anais...*, 2006, Fortaleza.
- PESARAN, M. H.; SHIN, Y.; SMITH, R. J. Bounds testing approaches to the analysis of level relationships. *Journal of Applied Econometrics*, v. 16, p. 289-326, 2001.
- PESARAN, B.; PESARAN, M. H. *Times series econometrics: Using Microfit 5.0*. Oxford: Oxford University Press, 2009.
- PORSSE, A. A.; HADDAD, E. A.; RIBEIRO, E. P. *Estimando uma matriz de insumo-produto inter-regional Rio Grande do Sul – Restante do Brasil*. NEREUS - Núcleo de Economia Regional e Urbana da Universidade de São Paulo, Texto para Discussão: 20-2003, 2003
- PORTUGAL, M. S. *Brazilian foreign trade: Fixed and time varying parameter models*. Doctor of Philosophy Thesis, University of Warwick, Department of Economics, 1992.
- PRUSA, T. *The trade effects of U.S. antidumping actions*. NBER Working Paper n. 5.440.1996.
- PRUSA, T. J. *On the spread and impact of antidumping*. NBER Working Paper, 7.404. 1999.
- REY, S. J. The performance of alternative integration strategies for combining regional econometric and input-output models inter-regional. *Regional Science Review*, v. 21, n. 1, p. 1-36, 1998.
- REY, S. J. *Integrated regional econometric and input-output modeling*. Discussion Paper. San Diego University, 1999.
- REY, S. J. Integrated regional econometric + input-output modeling: Issues and opportunities. *Regional Science*, 2000.
- SOUZA, R. M. *Exportações e consumo de energia elétrica: Uma análise baseada na integração de modelos econométrico e de insumo-produto inter-regional para Minas Gerais e o restante do Brasil*. 2008. 114 f. Dissertação (Mestrado em Economia Aplicada) – Faculdade de Economia e Administração, Universidade Federal de Juiz de Fora, Juiz de Fora, 2008.
- STAIGER, R.; WOLAK, F. Measuring industry-specific protection: Antidumping in the United States. *Brookings papers on Economic Activity*, Microeconomics, 1994.

TAYLOR, C. T. The economic effects of withdrawn antidumping investigations: Is there evidence of collusive settlements? *Journal of International Economics*, v. 62, 2004.

VASCONCELOS, C. R. F.; VASCONCELOS, S. P. Medidas “antidumping” e resultados colusivos: O caso do PEBDL na economia brasileira. *Nova Economia*, v. 15, n. 3, p. 117-141, 2005.

WILLIG, R. D. Economic effects of antidumping policy. In: LAWRENCE, R. Z. (Ed.). *Brookings Trade Forum 1998*. Washington: Brookings Institution Press, 1998.

ZANARDI, M. Anti-dumping: What are the numbers to discuss at Doha? *The World Economy*, v. 27, n. 3, p. 403-433, 2004.

ZINI, A. A. Funções de exportação e importação para o Brasil. *Pesquisa e Planejamento Econômico*, v. 19, n. 3, p. 615-662, dez. 1988.

E-mail de contato dos autores

firmez@ig.com.br
claudio.foffano@ufjf.edu.br

**Artigo recebido em novembro de 2009;
aprovado em fevereiro de 2011.**